



التداعيات الاقتصادية المحتملة لحل السلطة

د. نصر عبد الكريم

تعقيب: د. سمير عبدالله و مازن سنقرط

وحدة التحليل الاستراتيجي

تشرين الأول (أكتوبر) 2013



د. نصر عبد الكريم

حاصل على شهادة الدكتوراه في الاقتصاد المالي من جامعة Southern Illinois في الولايات المتحدة عام 1992. يعمل حالياً استاذ زائر في كل من جامعة القدس-ابو ديس وجامعة القدس المفتوحة، الى جانب توليه ادارة مركز تطوير القطاع الخاص الفلسطيني في رام الله. كما انه عمل ويعمل مستشاراً للعديد من المؤسسات المحلية والدولية. شارك في مئات المؤتمرات والندوات المحلية والإقليمية والدولية، وله عشرات الابحاث والدراسات المنشورة في مجالات علمية، وعشرات الأوراق المقدمة في مؤتمرات. وصدر له مؤخراً كتاب بعنوان "رؤية بديلة للاقتصاد الفلسطيني" وذلك عن مركز فؤاد نصار لدراسات التنمية ومؤسسة روزا لوكسومبورغ الألمانية.

المركز الفلسطيني للبحوث السياسية والمسحية

مؤسسة أكاديمية علمية بحثية مستقلة غير ربحية وغير حكومية يضع سياستها العامة مجلس أمنائها. تأسس المركز في مطلع عام 2000 كمركز مستقل للبحوث الأكademie ودراسات السياسات العامة. يهدف المركز إلى تطوير المعرفة الفلسطينية وتنميتها في مجالات ثلاثة: السياسات الفلسطينية الداخلية؛ والتحليل الاستراتيجي والسياسة الخارجية؛ والبحوث المسحية واستطلاعات الرأي العام. يقوم المركز بالعديد من النشاطات البحثية، منها إعداد الدراسات والأبحاث الأكاديمية ذات العلاقة بالسياسات الفلسطينية الراهنة، وإجراء بحوث مسحية حول الموقف السياسية والاجتماعية للمجتمع الفلسطيني، وتشكيل جموعات عمل لدراسة قضايا ومشاكل تواجه المجتمع الفلسطيني وصانع القرار ووضع حلول لها، وعقد المؤتمرات والمحاضرات والمؤتمرات المتصلة بشؤون الساعة، ونشاطات أخرى. يلتزم المركز الفلسطيني للبحوث بال الموضوعية والنزاهة العلمية ويعمل على تشجيع تفهم أفضل لواقع الفلسطيني الداخلي وللبيئة الدولية وبلورته في أجواء من حرية التعبير وتداول الآراء.

يتم القيام بالنشاطات والأبحاث في المركز من خلال وحدات ثلاثة: وحدة السياسة الداخلية، ووحدة التحليل الاستراتيجي، ووحدة البحث المسحى. تقوم هذه الوحدات بمارسة أربعة أنواع من النشاطات: كتابة البحوث والتحليلات السياسية، وإجراء البحوث المسحية التجريبية واستطلاعات الرأي العام، وتشكيل فرق الخبراء وجموعات العمل، وعقد وتنظيم المؤتمرات واللقاءات. تقوم هذه الوحدات بالتركيز على المستجدات في الساحة الفلسطينية وعلى الموضوعات السياسية ذات الأهمية الخاصة والتي تحتاج إلى البحث العلمي والاكاديمي.

التداعيات الاقتصادية المحتملة لحل السلطة

هذه الورقة واحدة من عشرة أوراق تم اعدادها ضمن مبادرة المركز المسمى "اليوم التالي". تهدف المبادرة إلى دراسة الظروف التي قد تواجه المجتمع والسياسة الفلسطينية في ظل تبلور وضع لا تتمكن فيه السلطة الفلسطينية من القيام بوظائفها. تعمل هذه الاوراق على فحص نتائج اختيار السلطة او حلها على مجموعة من القضايا المركزية التي تهم الفلسطينيين تشمل الأمن والاقتصاد والتعليم والصحة والقضاء والاتصالات والخدمات الأساسية مثل المياه والكهرباء والحكم المحلي والاضاءة السياسية والمدنية ومستقبل حل الدولتين.

تناول الأوراق مغزى غياب السلطة والخيارات التي يمكن تبنيها لمعالجة آثار هذا الغياب وتضع توصيات محددة للقطاع قيد البحث. قام خبران بالتعليق على كل ورقة من الأوراق المعدة وتمت مناقشة الأوراق والتعقيبات في ورشة عمل مخصصة لكل موضوع.

يشارك مع المركز في هذه المبادرة "مشروع الشرق الأوسط للولايات المتحدة" و"المركز النرويجي لمصادر بناء السلام".

أوراق اليوم التالي

رقم الموضوع	الكاتب	المعقبون
1	د. نصر عبد الكريم	د. سعير عبدالله و م. هازن سنقرط
2	سعيد زيد	اللواء نصر يوسف و رولاند فريدریغ
3	د. نعيم ابو الحمص	د. علي الجرباوي و د. مروان عورتاي
4	د. فتحي ابو مغلي	تأثيرات حل السلطة أو اهيارها على الخدمات الصحية المقدمة
5	د. مشهور ابو دقحة	د. صبرى صيدم و عمار العكر تأثيرات حل السلطة أو اهيارها على خدمات الاتصالات والبريد
6	د. عبدالرحمن التميمي	د. شداد العتيلى و م. يحيى عرفات تداعيات اهيار السلطة الفلسطينية على خدمات البنية التحتية
7	ابراهيم البرغوثي	خليل الرفاعي و داود درعاوي تأثيرات حل السلطة أو اهيارها على القضاء و عمل المحاكم
8	د. عبدالناصر مكي	خالد العسيلي دور مؤسسات الحكم المحلي في حال اهيار أو حل السلطة الفلسطينية
9	د. سفيان ابو زايدة	د. أيمن دراغمة و د. عزمي الشعبي تداعيات اهيار السلطة الفلسطينية على الجوانب السياسية والمدنية
10	أحمد قريع	باسم التميمي و نبيل عمرو مستقبل التسوية السياسية بعد حل السلطة أو اهيارها

ملخص:

بعد استعراض البيئة العامة للاقتصاد الفلسطيني وتركيبة هذا الاقتصاد بعد نشأة السلطة الفلسطينية، فإن من شأن الأهمية للسلطة وتفكك مؤسساتها التأثير بشكل كبير على المؤشرات العامة للاقتصاد الفلسطيني.

ففيما يتعلق بتركيبة الاقتصاد الفلسطيني، من المتوقع أن تتراجع مساهمة قطاع الخدمات ودوره في الاقتصاد بسبب الأهمية للمؤسسات المدنية والعسكرية، وبالتالي عدم الحاجة لمعظم العاملين فيها (باستثناء جزء من العاملين في التعليم والصحة والشؤون المدنية)، وتلاشي آثار الإنفاق العام المقدر بنحو 3 مليارات دولار على مختلف مكونات الاقتصاد. ومن المتوقع أن تتراجع حصة الخدمات في الناتج المحلي عند المستويات التي كانت سائدة قبل قدوم السلطة (حوالى 25%)، ويتوقع أن يكون هذا التراجع لحساب قطاعات أخرى كالزراعة مثلاً والتي ستتشكل ملاداً رئيسياً للأسر التي ست فقد مصدر دخلها الرئيسي، وستندفع للقطاع الزراعي والإنتاج المترافق مما سيزيد مساهمة هذا القطاع في التشغيل. كما أن حل السلطة قد يشهد عودة العديد من أرباب الصناعة إلى العمل في مجال الصناعات الحرفة والتقلدية المحلية لتعويض النقص الذي سيصيب الطلب الكلي والاستهلاك من السلع المستوردة.

يعتبر قطاع المالية العامة من أكثر القطاعات التي يمكن أن تتأثر بشكل مباشر جراء حل السلطة. إذ من المتوقع أن يحصل توقف تام في كافة مصادر التمويل المحلية والخارجية. فالإيرادات الضريبية المباشرة وخاصة ضريبة الدخل ستتجدد فوراً بسبب غياب دوائر التحصيل والجباية. وسيمتنع المكلفوون الفلسطينيون من الأفراد والشركات عن تسديد الضرائب غير المباشرة وخاصة ضريبة القيمة المضافة. وستتوقف إسرائيل تحويلات المقاومة إلى الجانب الفلسطيني والتي تبلغ حالياً مليار ونصف دولار سنوياً. وهناك احتمال قوي أن يؤدي حل السلطة إلى توقف المساعدات الدولية.

على صعيد القطاع الوظيفي، سيكون أكثر من 100 ألف موظف عرضة للتسریع من وظائفهم إجبارياً نتيجة حل السلطة وعدم الحاجة لخدمات الوزارات والمؤسسات التي يعملون بها. وهذا الأمر له انعكاسات كارثية على الواقع الفلسطيني الاقتصادي والاجتماعي والأمني. معدلات البطالة ستصل لمستويات قياسية (أكثر من 40%)، ومستويات الفقر ستزداد بصورة ملحوظة لتطال فئات كبيرة كانت خارج دائرة الفقر، ويمكن أن تصل معدلات غير مسبوقة على الإطلاق (أكثر من 60%).

ستتأثر قدرة المقرضين من فئة الموظفين العموميين على تسديد ديونهم، الأمر الذي سيطال تأثيره القطاع المصرفي في حال تحمل وحده المخاطر الناجمة عن تعثر سداد الديون.

قطاع العمل الفلسطيني في إسرائيل سيكون من أكثر القطاعات تأثراً. ومن المرجح أن يشهد عدد العاملين الفلسطينيين في إسرائيل تزايداً ملحوظاً، حيث ستضطر السلطات الإسرائيلية لفتح أسواق العمل لديها حتى لا يعكس الانهيار الاقتصادي في المناطق الفلسطينية في تدهور حاد في الأوضاع الأمنية.

وعلى صعيد القطاع المالي، تبلغ ديون السلطة للمصارف العاملة في المناطق الفلسطينية نحو 1,115 مليون دولار حتى نهاية العام 2012. ومن شأن حل السلطة وامتناعها عن سداد ديونها للمصارف، وعدم تقديم المؤسسات الدولية لأي ضمانات مصرافية، تعريض هذه المصارف لمخاطر كبيرة تؤثر في قدرتها على الاستمرار في العمل وتقدم خدماتها المصرفية.

وفيما يتعلّق بقطاع غزة، سيفقد الاقتصاد في قطاع غزة حصته من الإنفاق الحكومي الرسمي في رام الله بالكامل، والتي تبلغ 1,2 مليار دولار موزعة على رواتب الموظفين والمساعدات الاجتماعية وفاتورة الطاقة وبعض المشاريع التطويرية. وهذا سيوجّه ضربة قوية للاقتصاد في غزة، ويرفع من معدلات البطالة والفقر، ويؤدي إلى تراجع حاد في الناتج المحلي وإغلاق جزء أكبر من الخدمات العامة، وارتباك في جهود إعادة إعمار البنية التحتية. كما أن حل السلطة سيزيد فرص إعادة دمج الاقتصاد في غزة بمحيطه العربي والإسلامي من البوابة المصرية.

ليس من المرجح أن يؤثّر خيار حل السلطة على وضعية القدس السياسية والقانونية التي كرستها إسرائيل. وعليه فإن تداعيات حل السلطة على اقتصاد هذه المدينة ستكون محدودة.

ولمواجهة هذه التداعيات توصي الورقة بالبحث عن سياسة مالية جديدة، تشمل زيادة الإيرادات المحلية، والتكتشف في النفقات العامة، واستقطاب مساعدات عربية دولية طارئة، وإصلاح التشوّهات في سوق العمل، وتقليل تبعية الاقتصاد الفلسطيني للاقتصاد الإسرائيلي، والاهتمام بالمنتج الوطني ودعمه، ودعم مؤسسات الخدمات والرعاية الاجتماعية.

1. تمهيد

في كل مرة تبرز طروحات حل السلطة كان يقتربن بها حديث ونقاش عن التأثيرات المترتبة على هذا الخيار. وأحد أهم هذه التأثيرات يرتبط بالجوانب الاقتصادية والمالية. ومن المهم قبل تناول التأثيرات الاقتصادية البحث في الدور الذي تقوم بها السلطة على الصعيد الاقتصادي، إضافة إلى الأثر غير المباشر لوجود السلطة واستمرار عمل مؤسساتها. ولذلك في كل مرة كان ينادي البعض بحل السلطة، كانت هناك آراء معايرة تدافع عنبقاء السلطة كمشروع وطني يقود المرحلة الانتقالية وصولاً إلى استرجاع الحقوق الفلسطينية وفي مقدمتها إنشاء الدولة المستقلة ذات السيادة الكاملة والمتواصلة جغرافياً. وبالاضافة للبعد السياسي، شكلّ البعد الاقتصادي أحد ركائز دفاع هذا الفريق عن رأيه بسبب الضرر الكبير الذي قد يتسبب به خيار حل السلطة على المستويين الكلي (الاقتصاد) والجزئي (الأفراد والمنشآت).

2. البيئة العامة للاقتصاد الفلسطيني

ينظم اتفاق باريس الاقتصادي الموقع بين الجانبين الفلسطيني والاسرائيلي كل ما يتعلق بالعلاقات الاقتصادية بينهما. ويشمل ذلك الجوانب التجارية والمالية والنقدية والعمل والعمال. ورغم عدم التزام الجانب الاسرائيلي بتطبيق بنود ومواد الاتفاق وخرقه للعديد من هذه البنود، ورغم الملحوظات العديدة المسجلة على الاتفاق وعلى الضرر الذي لحق بالاقتصاد الفلسطيني نتيجة استمرار العمل به، إلا أن هذا الاتفاق ظل طيلة 18 عاماً حتى الآن هو الإطار الناظم للعلاقات الاقتصادية بين الجانبين.

بالعودة إلى اتفاق باريس الاقتصادي، فإن حل السلطة وفقاً للمعطيات السابقة سيفضي إلى الغاء الاتفاق الاقتصادي بين الجانبين. وبالتالي من المتوقع أن تتأثر حل المخاور التي ينظمها الاتفاق بشكل مباشر أو غير مباشر، وخصوصاً الترتيبات التجارية وتحويلات المقااصة والمسائل النقدية والمصرفية وقضايا العمل والعمال.

3. تركيبة الاقتصاد الفلسطيني

ساهم البدء في تطبيق الاتفاقيات السياسية بين منظمة التحرير الفلسطينية وإسرائيل في العام 1994 في حدوث تغيرات جذرية على مستويات عديدة سياسية واقتصادية واجتماعية. إذ أتاحت الاتفاقيات للسلطة الفلسطينية ممارسة صلاحياتها الإدارية والتنظيمية والقانونية ضمن الولاية الجغرافية في المناطق والمجتمعات الرئيسية، وإدارة الموارد الاقتصادية في تلك المناطق بما ينسجم مع الأهداف والأولويات الفلسطينية. وانعكست الترتيبات السياسية والاقتصادية في النصف الأول من التسعينيات في تغير تركيبة الاقتصاد الفلسطيني مع مرور الوقت. إذ كانت القطاعات الانتاجية هي المسيطرة على الاقتصاد

الفلسطيني قبل السلطة من حيث مساهمتها في الناتج المحلي وفي التشغيل. فقد بلغت مساهمة قطاع الزراعة حوالي 13% في الناتج المحلي ومثلها في تشغيل اليد العاملة. كما شكلت الصناعة مصدراً مهما في الانتاج والتشغيل في ذلك الوقت (22% و30%) على التوالي¹. في المقابل، بلغت مساهمة قطاع الخدمات 25% في الناتج المحلي ومثلها في التشغيل، واقتصر هذا القطاع في حينه على الخدمات العامة في مجالات التعليم والصحة والشؤون المدنية.

بعد قيام السلطة، طرأ تحول كبير في تركيبة الاقتصاد الفلسطيني. وتطور البناء والإداء الاقتصادي بشكل ملحوظ. فالناتج المحلي ارتفع في الأعوام الثلاثة الأولى بعد إنشاء السلطة بأكثر من 23% ليبلغ نحو 3,744 مليون دولار في العام 1997. وبات الاقتصاد الفلسطيني أكثر نزولاً نحو القطاعات الخدمية وكان ذلك بالتأكيد على حساب القطاعات الانتاجية ومساهمتها في الناتج المحلي وفي التشغيل. فقد أدى إنشاء المؤسسات المدنية والعسكرية للسلطة إلى توظيف عدد كبير من الموظفين العموميين في تلك المؤسسات من أجل القيام بالمهام والمسؤوليات التي تسلمتها السلطة في القطاعات الخدمية وفي الادارة والدفاع. كما تطورت الأنشطة التجارية الداخلية والخارجية وأنشطة تقديم الخدمات وأنشطة النقل والتخزين والمواصلات بالتزامن مع إنشاء السلطة. هذه العوامل أدت إلى زيادة مساهمة قطاع الخدمات في الناتج وفي تشغيل اليد العاملة. وتشير البيانات إلى أن حصة الخدمات في الناتج المحلي ارتفعت من 25% عام 1994 إلى نحو 40% نهاية العام 2012. كما ارتفعت حصتها في التشغيل من 25% إلى 36% خلال نفس الفترة. وتراجعت بالتالي حصة القطاعات الانتاجية الأخرى كالزراعة التي تراجعت حصتها في الناتج لتصبح أقل من 5% فقط بعد أن كانت بحدود 13%.

إن من شأن اختيار السلطة وتفكك مؤسساتها التأثير بشكل كبير على المؤشرات العامة للاقتصاد الفلسطيني. وللاستدلال على حجم هذا التأثير تم الاستناد لنتائج التنبؤات التي أعدها الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني للعام 2013 والمبنية على السيناريو الأكثر تshawؤماً². مع الاشارة إلى أن هذه التنبؤات لم تأخذ بالاعتبار سيناريو اختيار السلطة، بل افترضت تدهور الوضع السياسي والأمني وتراجع حاد في التحصيل الضريبي وتشديد القبود على حركة الأفراد والسلع. إلا أن هذه المعطيات لم ترق لحد حل السلطة تماماً والتي يُتوقع أن يكون تأثيرها أشد وطأة على الإداء الاقتصادي. ووفقاً لهذه التقديرات فمن المتوقع انخفاض الناتج المحلي الإجمالي بنسبة 14.5% خلال عام 2013، وانخفاض نصيب الفرد من الناتج المحلي الإجمالي بنسبة 16.8%. كما يتوقع أن ينخفض إجمالي الاستهلاك بنسبة 3.9%， ما يعني أن نصيب الفرد من الاستهلاك سوف ينخفض بنسبة 6.5%， وهو ما يعني ارتفاع نسبة الفقر في الأراضي الفلسطينية. كما يتوقع حسب هذا السيناريو أن ينخفض إجمالي الاستثمارات بنسبة 4.5%.

أما ما يتعلق بتركيبة الاقتصاد الفلسطيني؛ فمن المتوقع أن تتراجع مساهمة قطاع الخدمات ودوره في الاقتصاد بسبب اختيار المؤسسات المدنية والعسكرية وبالتالي عدم الحاجة لمعظم العاملين فيها (باستثناء جزء من العاملين في القطاعين التعليمي والصحي والشؤون المدنية)، وتلاشي آثار الانفاق العام المقدر بنحو 3 مليارات دولار على مختلف مكونات الاقتصاد. ومن المتوقع أن تتراجع حصة الخدمات في الناتج المحلي عند المستويات التي كانت سائدة قبل قيوم السلطة (حوالي 25%)، ويتوقع أن يكون هذا التراجع لحساب قطاعات أخرى كالزراعة مثلاً والتي ستتشكل ملاداً رئيسياً للأسر التي ستفقد

¹ الاقتصاد الفلسطيني في المرحلة الانتقالية، بكار. الطبعة الثانية. 2003

² تم افتراض أن الوضع السياسي والاقتصادي سينتهي بشكل كبير نتيجة مجموعة من العوامل السياسية والاقتصادية التي ستشهد لها المنطقة في تلك الفترة. كما تم افتراض زيادة التهرب الضريبي، وانخفاض في تحصيل ضريبة الدخل والقيمة المضافة، وانعدام الاستثمارات الحكومية، وانخفاض التحويلات الحكومية، وتجميد تحويل معظم العوائد الضريبية (ضريبة المقاصلة) من قبل إسرائيل وتحويل ما يقارب 30% فقط من تلك الضرائب، بالإضافة إلى زيادة العوائق على حركة الأشخاص والبضائع داخل الأراضي الفلسطينية أو بين الأراضي الفلسطينية والدول المجاورة.

مصدر دخلها الرئيسي وستندفع للقطاع الزراعي والانتاج المترتب مما سيسهم في زيادة مساهمة هذا القطاع في التشغيل. ومن جهة أخرى، قد تشهد المرحلة المقبلة في ظل حل السلطة عودة العديد من ارباب الصناعة والعاملين الى العمل في مجال الصناعات الحرفية والتقلدية المحلية لتعويض النقص الذي سيصيب الطلب الكلي والاستهلاك من السلع المستوردة. لكن بشكل عام، ستحجه الناتج المحلي ككل للتراجع باعتباره انعكاساً لجميع الانشطة التي تتم في الاقتصاد. ويمكن الاستدلال على أن حجم التراجع سيفوق 50% وهي النسبة التي تراجع بها الناتج العام 2002 وهو العام الذي شهد اختياراً كبيراً في الاقتصاد على إثر الاحتياجات والاعتداءات الاسرائيلية التي بلغت ذروتها في ذلك العام.

4. التداعيات القطاعية

من الطبيعي أن يأتي هذا التأثير الكلي على الاقتصاد الفلسطيني من مصادر مختلفة ترتبط بأوجه الأنشطة القطاعية المختلفة التي ستتأثر بدرجات متفاوتة جراء حل أو اختيار السلطة. فيما يلي تحليل لتداعيات حل السلطة على أهم القطاعات الاقتصادية الفلسطينية:

1. المالية العامة

نقصد بالمالية العامة كل ما يتعلق بالبنود الواردة في موازنة السلطة الفلسطينية من ايرادات وانفاق ودين محلي وخارجي. وقد شهدت مالية السلطة تطورات عديدة منذ انشائها وحتى الآن. وما يهمنا على هذا الصعيد هو الانفاق العام للسلطة والذي يتم تمويله من مصادر عديدة أهمها الايرادات المحلية والمعونات الخارجية والاقتراض من المصارف والاقتراض الخارجي. وخلصت الدراسات والتقارير التي تناولت الأداء المالي للسلطة لجموعة من الاستخلاصات، هي:

- مرت ايرادات السلطة بتغيرات كمية وبنوية عديدة منذ انشاء السلطة. وقد اعتمدت السلطة بدأها انشائها وحتى العام 2000 على الايرادات الضريبية وايرادات المقاصلة لتمويل الانفاق الجاري، كما اعتمدت على العون الخارجي لتغطية الانفاق النظري. بعد اندلاع الانتفاضة الثانية وما صاحبها من اجراءات اسرائيلية ساهمت في تقويض قدرة السلطة على تمويل افاقها الجاري، تغيرت بنية الموازنة، وتم توجيه الجزء الاكبر من الدعم الخارجي لتمويل الموازنة الخارجية وخاصة بند الرواتب والاجور الذي تضخم بشكل ملحوظ إثر استيعاب السلطة لفائض العمالة الناجم عن حظر عمل الفلسطينيين داخل الخط الأخضر.
- يعتبر الانفاق العام للسلطة محركاً رئيسياً للاقتصاد الفلسطيني وخصوصاً في منذ عام 2001، سواء من خلال الانفاق الجاري على بند الرواتب والاجور أو الانفاق ضمن بند النفقات التشغيلية الأخرى عبر شراء السلع والخدمات من المنتجين المحليين أو من خارجهم. وتشير البيانات الى أن حجم فاتورة الرواتب للموظفين العموميين بلغت حتى العام 2000 نحو 524 مليون دولار تدفع لحوالي 115 ألف موظف، يضاف لها نحو 420 مليون دولار ضمن بند النفقات التشغيلية والرأسمالية. وبشكل عام، تراوحت مساهمة الانفاق الحكومي بين 18-25% من اجمالي الناتج الفلسطيني خلال الفترة (1994-2000). من جهة أخرى، أُنفقت السلطة من خلال مصادرها الذاتية والمعونات الخارجية نحو 300 مليون دولار على مشاريع البنية التحتية في مختلف المناطق والتجمعات الفلسطينية.

- بعد العام 2000، تغيرت بنية الموازنة العامة، حيث تم توجيه جزء مهم من النفقات إلى برامج الإغاثة الطارئة في ظل تراجع مستويات المعيشة وانتشار ظاهري البطالة والفقير بين الفلسطينيين وتزايد أعداد الأسر الفلسطينية المحتاجة للمعونات والمساعدة. وإزداد حجم الإنفاق الحكومي بشكل مستمر منذ ذلك الحين إلى أن وصل إلى حوالي 3.5 مليار دولار في نهاية عام 2012، يأخذ أكثر من 90% منها شكل الإنفاق الجاري، وفي كل سنوات الفترة 2001-2012، كانت فاتورة الروتب والأجور تشكل حوالي ثلث النفقات الجارية.

- مولت السلطة نفقاتها من خلال مصادر عديدة، شكلت الإيرادات الضريبية وغير الضريبية المحلية نحو 35% من مصادر التمويل الذاتية خلال العام 2012. وساهمت تحويلات المقاصلة التي بلغت قيمتها نحو 500 مليون شيكل شهرياً بالنسبة المتبقية، إضافة إلى مصادر التمويل الأخرى كالمعونات الخارجية (800 مليون دولار سنوياً) والاقتراض من المصارف (400 مليون³).

يعتبر قطاع المالية العامة من أكثر القطاعات الذي يمكن أن يؤثر بشكل مباشر جراء حل السلطة. إذ من المتوقع أن يحصل توقف كامل في كافة مصادر التمويل المحلية والخارجية. فالإيرادات الضريبية المباشرة وخاصة ضريبة الدخل ستتجدد فوراً بسبب غياب دوائر التحصيل والجباية. وسيمتنع المكلفوون الفلسطينيون من الأفراد والشركات عن تسديد الضرائب غير المباشرة وخاصة ضريبة القيمة المضافة. وستتوقف إسرائيل تحويلات المقاصلة إلى الجانب الفلسطيني والتي تبلغ حالياً مليار ونصف دولار سنوياً (تمثل 70% من إجمالي الإيرادات العامة). مع الإشارة إلى أن أموال المقاصلة ستتراجع بدورها بسبب انخفاض مستوى الطلب المحلي من قبل الفلسطينيين على المستحقات المستوردة من إسرائيل ومن باقي دول العالم والتي تشكل الضرائب المفروضة عليها المصدر الرئيسي لاموال المقاصلة⁴.

أحد السيناريوهات المترتبة على حل السلطة هو استيلاء إسرائيلية على كافة الضرائب المباشرة وغير المباشرة التي سيحير الفلسطينيون على دفعها، وعلى أموال المقاصلة، على أن تقوم بال مقابل بتمويل نشاطات "الإدارة المدنية" التي أثبتت التحارب الماضية أنها كانت تتفق في الحد الأدنى سواء على النفقات الجارية أو على البنية التحتية.

وهناك احتمال قوي أن يؤدي حل السلطة إلى توقف المساعدات الدولية، أو على الأقل توقف ذلك الجزء من المساعدات الذي يذهب مباشرة إلى السلطة الوطنية والذي بلغ (1,132) مليون دولار، وخصص جزء منه (900 مليون) لدعم الموازنة والجزء الآخر (256 مليون) للإنفاق التطويري في العام 2012. ولكن هناك احتمال أن يستمر تمرير هذا الدعم

أو جزء منه عبر قنوات المجتمع المدني (المنظمات غير الحكومية) ومؤسسات الأمم المتحدة.

وسيفقد القطاع الخاص الفلسطيني، تحديداً موردي السلع والخدمات، مصدراً مهماً ومنفذًا رئيسيًا لمنتجاتهم وهو المؤسسات الحكومية، حيث تقدر مشترياتها بنحو مليار دولار سنوياً كان يتم توفير جزء كبير منها عبر المقاولين والمستجين المحليين. ومن جهة أخرى، سيخسر الاقتصاد الفلسطيني رواتب الجزء الأكبر من الموظفين (باستثناء جزء من العاملين في القطاع الصحي والتعليم والشؤون المدنية) والتي كانت تضخ في الأسواق المحلية وتدفع العجلة الاقتصادية بشكل دوري. ويدور الحديث هنا عن أكثر من 500 مليون شيكل شهرياً. الأمر الذي سيتسبب في حدوث ركود

³ بلغ رصيد الدين الحكومي من المصارف نحو 1,115 مليون دولار. وتشكل هذه الديون نحو ثلث التسهيلات الإنتمانية التي قدمتها المصارف في الاقتصاد الفلسطيني.

⁴ تتبع أهمية إيرادات المقاصلة في الاقتصاد الفلسطيني نتيجة مساهمتها بنحو 65-70% من إجمالي الإيرادات المحلية في موازنة السلطة الوطنية. وعند إضافة المعونات الخارجية للموازنة فإن حصة إيرادات المقاصلة تهبط إلى 40-35%.

اقتصادي شديد واغلاق العديد من المؤسسات الخاصة وتسریع عدد كبير من الموظفين والعمال العاملين في تلك المؤسسات (يقدر بنحو 10% من العاملين الحاليين). وسيتأثر عدد من مؤسسات القطاع الخاص التي تراكمت ديونها على المؤسسات الحكومية خلال السنوات الأخيرة، حيث تشير التقديرات الى أن قيمة ديون مؤسسات القطاع الخاص على الحكومة تبلغ نحو 500 مليون دولار. وستكون التأثيرات غير المباشرة أكبر وستشمل تراجع معدلات الاستهلاك والإدخار والاستثمار في غالبية القطاعات الانتاجية والخدمية في الاراضي الفلسطينية.

كما أن السلطة تقدم حالياً أكثر من 100 مليون دولار ضمن مشاريع الدعم والمساعدات الاجتماعية المقدمة للأسر المحتاجة (حوالي 100 ألف أسرة) من خلال وزارة الشؤون الاجتماعية. وتقدم أيضاً دعم مالي مباشر وغير مباشر بحوالي 200 مليون دولار لأسر الشهداء والجرحى والاسرى. يضاف لها تعطيات علاج المرضى الفلسطينيين من الضفة وغزة في المشافي المحلية والاسرائيلية والعربية. وتقدر فاتورة التحويلات الخارجية للعلاج بنحو 40 مليون دولار خلال العام 2012 وحده. ومن المرجح أن تتأثر الكثير من الاسر والفتات المستفيدة من هذه الخدمات والبرامج جراء حل السلطة وتوقفها عن تقديم الدعم والاعانة لتلك الفئات. الأمر الذي سيتسبب في اتساع دائرة الفقر لتطال الاسر المستفيدة سابقاً من برامج الدعم والاغاثة، وقد ترتفع نسبة الفقر الى مستوى 60%.

2. التوظيف العام

عملت السلطة الفلسطينية منذ إنشائها على تكوين المؤسسات الحكومية باعتبارها الأدوات التنفيذية التي تمكنتها من القيام بمهامها. وورثت السلطة الفلسطينية جزءاً كبيراً من المهام الإدارية والتنفيذية التي اضططلعت بها السلطات الاسرائيلية في المناطق الخ怜ة قبل العام 1994. وتشير التقديرات الى أن عدد الموظفين الفلسطينيين التابعين للادارة المدنية الذين شكلوں البنية الاساسية للقطاع الحكومي الفلسطيني يبلغ حوالي 22 ألف موظف. واستحدثت السلطة إدارات فرعية في المحافظات الفلسطينية المختلفة لتسهيل وصول المراجعين واتمام معاملاتكم الرسمية في تلك الدواوير. وترتبت على ذلك توظيف أكثر من 75 ألف موظف في هذه المؤسسات والادارات، نصفهم تقريباً في الاجهزه الامنيه الفلسطينيه. واستمر عددهم في التزايد وبنمو سنوي يبلغ حوالي 12.4% الى أن وصل في العام 2000 لنحو 115 ألف موظف (62 ألف مدني و53 ألف عسكري). ويعيل هؤلاء بالتوسط 700 ألف شخص من أسرهم. وشكل هؤلاء الموظفون ما نسبته 19% من إجمالي العاملين في الاراضي الفلسطينية في السنوات الاولى من عمر السلطة (1994-2000).

وشكلت نسبة فاتورة رواتب هؤلاء الموظفين نحو 38% من الانفاق العام في موازنة السلطة خلال تلك الفترة. بعد اندلاع الانتفاضة الثانية وما رافقها من انخفاض في أعداد العاملين في اسرائيل الى أقل من النصف بسبب حظر السلطات الاسرائيلية دخول العمالة الفلسطينية الى سوق العمل الاسرائيلي ، والانخفاض قدرة القطاعات الاحرى (الخاص والاهلي) على التوظيف، اضطررت السلطة الى استيعاب جزء كبير من العمالة للتخفيف من حدة البطالة ومنع الهيار الاوضاع الاقتصادية والاجتماعية. كما تم توظيف اعداد كبيرة من الناطقين الميدانيين في الانتفاضة في الاجهزه الامنيه الفلسطينية. وبالنتيجة، وصل عدد العاملين الى نحو 160 ألف عامل يتوزعون مناصفة بين مدني وعسكري.

منذ نشأة القطاع الحكومي الفلسطيني، واستقرار الاوضاع الاقتصادية والتدافيقات المالية للعاملين في هذا القطاع، وجهت المصارف العاملة في المناطق الفلسطينية تسهيلاتها الائتمانية نحو قطاع الموظفين العموميين. وتوسيع حجم التسهيلات الائتمانية الموجهة لموظفي القطاع العام منذ العام 2007 بعد تشكيل حكومة برئاسة د. سلام فياض في الضفة الغربية والاستقرار النسبي والضمادات المحلية والدولية لاستمرار تدفق المساعدات ودفع الرواتب لهذا القطاع العريض من

الموظفين العموميين. وتشير تقديرات سلطة النقد الى أن قيمة القروض والتسهيلات الائتمانية الاخرى الممنوحة لموظفي القطاع العام تبلغ نحو 690 مليون دولار حتى نهاية العام 2012⁵. ولا يشمل هذا المبلغ قيمة القروض المقدمة للأشخاص غير الموظفين العموميين والذين حصلوا على القروض شرط تقديم الكفالات الازمة من قبل الموظفين العموميين.

تبرز أهمية البحث في التداعيات المرتبطة بحمل السلطة على قطاع الموظفين العموميين لأسباب كثيرة و مهمة. ولعل ارتباط عمل الموظفين باستمرار تقديم الخدمات للمواطنين في القطاعات الاقتصادية والاجتماعية واتمام معاملات المواطنين في جميع الشؤون هو الدافع الاساسي لدراسة هذا القطاع وبحث تداعيات حل السلطة عليه. ناهيك طبعاً عن التأثيرات المباشرة لتسریح الجزء الاكبر من العاملين في الوظيفة العمومية على المستويين الفردي والكلي. ويمكن اجمال أبرز التأثيرات المتوقعة على خيار حل السلطة في بند التوظيف العام بال نقاط التالية:

- يتوزع العاملون في القطاع الحكومي على جميع المؤسسات المدنية والعسكرية. وإذا ما استثنينا العسكريين، فإن الموظفين المدنيين يتوزعون على الوزارات والمؤسسات الحكومية الاخرى التي تقدم خدماتها لقطاع واسع من المواطنين في الحالات المختلفة. وإذا علمنا أن نحو 40 ألف موظف يعملون في قطاعي الصحة والتعليم، وأن الجزء الاكبر من هؤلاء الموظفين يمكن أن يستمروا في وظائفهم بشرط تحمل سلطات الاحتلال مسؤولياتها تجاه المناطق الخالة، واضطرارها لتقديم الخدمات الاساسية للمواطنين في القطاعات الرئيسية في تلك المناطق. يضاف لهم بالضرورة عدد من موظفي الشؤون المدنية والاجتماعية وربما القضاة.
- العدد المتبقى، والذي يفوق 100 ألف موظف، سيكونون عرضة للتسریح من وظائفهم اجبارياً نتيجة حل السلطة وعدم الحاجة بالتالي لخدمات الوزارات والمؤسسات التي يعملون بها. وهذا الأمر له انعکاسات كارثية على الواقع الفلسطيني الاقتصادي والاجتماعي والأمني. إذ من المتوقع انقطاع مصدر الدخل الرئيسي لهؤلاء الموظفين وأسرهم. أي أن الحديث هنا يدور عن أكثر من 600 ألف فلسطيني سيتأثرون بشكل مباشر من انقطاع الرواتب. وفي حال عدم استيعاب سوق العمل الاسرائيلي أو اسواق العمل في الخليج والدول الاوروبية لهؤلاء العاملين، فإن من شأن هذا الملف وحده ان يفجر الاوضاع السياسية والامنية التي ستطال تأثيراتها الدول المجاورة بما فيها اسرائيل، ناهيك عن التأثيرات المباشرة على المجتمع الفلسطيني في الداخل. وفي ظل الأعداد التي ستفقد وظائفها، فإن معدلات البطالة ستصل لمستويات قياسية (أكثر من 40%) ومستويات الفقر ستزداد بصورة ملحوظة لتطال فئات كبيرة كانت خارج دائرة الفقر، ويمكن أن تصل معدلات الفقر مسبوقة على الاطلاق (أكثر من 60%).

- تركيبة الاقتصاد كما بينا سابقاً ستتأثر، حيث ستتخفض مساهمة قطاع الخدمات في الناتج المحلي لحساب قطاعات انتاجية اخرى. مع الاشارة الى مستويات الانتاج ستشهد تراجعاً كبيراً بسبب انقطاع رواتب أكثر من 100 ألف موظف والذين يشكلون مصدراً مهماً للحركة الاقتصادية والنمو والقدرة الشرائية في السوق المحلي. إذ أن توقف رواتب هؤلاء الموظفين والمقدرة بنحو 500 مليون شيكل شهرياً ستتسبب في حدوث ركود اقتصادي شديد واغلاق العديد من المؤسسات الخاصة وتسریح عدد كبير من العاملين في تلك

⁵ وفقاً لتقديرات نقابة العاملين في الوظيفة العمومية، فإن 75% من الموظفين هم من المترضين من الجهاز المصرفي في فلسطين.

المؤسسات. كما ستتأثر معدلات الاستهلاك والادخار والاستثمار في غالبية القطاعات الانتاجية والخدمة في الاراضي الفلسطينية.

- ستتأثر قدرة المقرضين من فئة الموظفين العموميين على تسديد ديونهم، الأمر الذي سيطال تأثيره القطاع المصرفي في حال تحمل وحده المخاطر الناجمة عن تعثر سداد الديون، أو أن يتحمل المقرضون جزءاً من المخاطر من خلال مصادرة بعض الأصول محل الضمان كالاراضي والشقق والمركبات وغيرها من الاصول التي حصل عليها المقرضون من خلال الاقراض من المصارف.
- من المتوقع أن ينخفض متوسط الاجور للعاملين في الاقتصاد الفلسطيني نتيجة زيادة عرض العمل الناجم عن تدفق عشرات الآلاف من موظفي القطاع العام الى سوق العمل. ووفقاً للنظرية الاقتصادية، فإن زيادة المعروض من العمال، وعلى افتراض ثبات الطلب من قبل المشغلين، ستؤدي الى انخفاض مستويات الاجور في الاقتصاد. وسيكون الانخفاض في الاجور أكبر (وهذا مرجح بشكل كبير) إذا أدت الاوضاع الاقتصادية الناجمة عن حل السلطة الى تراجع الطلب على العمال المستحق من الطلب على السلع والخدمات. وفي المقابل، يمكن أن يسهم استيعاب جزء من العمال في سوق العمل الاسرائيلي وفي دول الخليج في الحد من الانخفاض في المستوى العام للأجور.
- السياج الاجتماعي الفلسطيني يمكن أن يؤثر كثيراً بفقدان الموظفين لأعمالهم. ومن المتوقع ازدياد معدلات الجريمة وخرق القانون وارتفاع في معدلات الطلاق والعزوف عن الزواج. ومسيرة التعليم ستكون معرضة بشكل أو باخر لهزات عنيفة ارتفاع معدلات التسرب والانخفاض نسب الالتحاق.

3. العمل في اسرائيل

نال موضوع عمل الفلسطينيين في اسرائيل حيزاً كبيراً في الأدبيات والدراسات التي تناولت الاقتصاد الفلسطيني. وشهدت أعداد العاملين الفلسطينيين في اسرائيل تطورات عديدة، حيث بلغ عددهم نحو 153 ألف عامل في العام 1999، شكلوا نحو 23% من العاملين الفلسطينيين عموماً. وانخفص العدد بشكل دراماتيكي إثر اجراءات الاغلاق الاسرائيلية ومنع تدفق العمال الى اسرائيل، حيث بلغ عددهم حوالي 90 ألف عامل في العام 2001. ويبلغ عدد العاملين الفلسطينيين من الضفة في الاقتصاد الاسرائيلي (ما فيها المستوطنات) في الوقت الحاضر حوالي 78 ألف شخص. ويتوزع هؤلاء بواقع: 46 ألف من الضفة الغربية (30.7 ألف عامل يحملون تصاريح ونحو 15.3 ألف عامل بدون تصاريح). وتشير الارقام أيضاً أن هناك نحو 32.2 ألف فلسطيني من يحملون الهوية الررقاء يعملون في إسرائيل. ويشكل العمال الفلسطينيون في اسرائيل اليوم نحو 10% من مجموع العاملين في الضفة والقطاع⁶. ووفقاً لبيانات ميزان المدفوعات الفلسطيني فإن تحويلات العمال الفلسطينيين في جميع أنحاء العالم بلغت 1,051 مليون دولار خلال العام 2012. مع الاشارة الى أن الجزء الاكبر من هذه التحويلات تخص العاملين الفلسطينيين في إسرائيل بشكل رئيسي. يضاف إليها التحويلات غير المباشرة (ضرائب الدخل والتأمينات المستقطعة من أجور عمال التصاريح) والتي يتم تحويلها إلى السلطة الوطنية مع تحويلات المقاصلة.

⁶ وفقاً لبيانات الاحصاء الفلسطيني فإن متوسط الاجر الشهري للعاملين الفلسطينيين في اسرائيل يتراوح بين 3,527 شيكل و4,338 شيكل في الوقت الحاضر.

في حالة الذهاب بعيداً في خيار حل السلطة، فإن قطاع العمل الفلسطيني في إسرائيل سيكون من أكثر القطاعات تأثراً. وستشكل الأبعاد والدّوافع السياسية والاجتماعية حراكاً رئيسياً للتغيرات التي ستطال هذا القطاع. ومن المرجح أن يشهد عدد العاملين الفلسطينيين في إسرائيل تزايداً ملحوظاً، وربما يعود لنفس المستويات السائدة في العام 1999 قبل اندلاع الانتفاضة، أو أن يتجاوزها على اعتبار أن قوة العمل في المناطق الفلسطينية ارتفعت بشكل كبير منذ ذلك التاريخ. والداعي الأساسي لهذا الارتفاع في أعداد العاملين هو اضطرار السلطات الإسرائيلية لفتح أسواق العمل لديها لتوفير فرص عمل إضافية للفلسطينيين من الضفة الغربية وربما من قطاع غزة لتضمن عدم انكماش الأوضاع الاقتصادية بشكل كامل نتيجة فقدان عدد كبير من الفلسطينيين لأعمالهم ووظائفهم بعد حل السلطة. إذ تخشى إسرائيل أن ينعكس الانكماش الاقتصادي في المناطق الفلسطينية في تدهور حاد في الأوضاع الأمنية.

صحيح أن أعداد العاملين في إسرائيل يمكن أن تشهد ارتفاعاً كبيراً، الأمر الذي سينعكس في ارتفاع قيمة التحويلات المالية لهؤلاء العاملين لتشكل مصدر انعاش للحركة الاقتصادية في المناطق الفلسطينية، لكن يجب أن لا نغفل التشوّهات التي يمكن أن تطال الاقتصاد الفلسطيني والتي سبق أن شخصتها الدراسات والتقارير التي بحثت في تأثير عمل اليد العاملة الفلسطينية في الاقتصاد الإسرائيلي والتي يمكن تلخيصها في تشوّه النظام التعليمي وتسرّب أعداد كبيرة من الطلاب للعمل داخل الخط الأخضر، إضافة إلى التدهور الذي قد يصيب القطاعات الانتاجية في الأراضي الفلسطينية، ناهيك عن إعادة استغلال إسرائيل للعمالة الفلسطينية الرخيصة نسبياً واستمرار تحكمها في مصدر رزقهم الرئيسي وما يتبع ذلك من ابتزازات للمواقف السياسية للفلسطينيين من قبل إسرائيل.

4. القطاع التجاري

يقسم القطاع التجاري إلى قسمين رئيسيين، التجارة الداخلية والتجارة الخارجية. وقد بينا في موضع سابق التأثيرات التي يمكن أن تطال قطاع التجارة الداخلية، وخاصة ما يرتبط بتراجع الانشطة التجارية بسبب انخفاض القدرة الشرائية لقطاع الموظفين العموميين والتراجع الكبير في حجم الإنفاق العام على المشتريات الحكومية. وسنخصص هذا الجزء من الورقة لبيان التجارة الخارجية والتأثيرات التي يمكن تعكس على التجارة الخارجية في جانبي الواردات وال الصادرات.

بداية، لا بد من الإشارة إلى التأثير الكبير لقيام السلطة على قطاع التجارة الخارجية. فقد أسهّم إنشاء السلطة في تطور قطاع التجارة الخارجية بشكل ملحوظ منذ العام 1994. ويمكن إجمال العوامل التي ساعدت في تطور هذا القطاع بالنقاط التالية: أ. توقيع العديد من الاتفاقيات التجارية الثنائية وممتدة الأطراف. ب. استقرار الأوضاع الاقتصادية وتوفر الأمن نسبياً. ج. تعدد خيارات الاستيراد والتصدير التي كانت محظورة قبل إنشاء السلطة. د. تأسيس العديد من المؤسسات المساعدة التي قدمت خدماتها اللوجستية لهذا القطاع على مدار السنوات الماضية.

وفيما يلي أبرز التطورات التي شهدتها مؤشرات التجارة الخارجية:

- يعاني التبادل التجاري بين فلسطين ودول العالم الخارجي من تشوّهات هيكلية ومرنة. حيث تتحكم إسرائيل بالمنافذ الخارجية الفلسطينية مع العالم الخارجي، كما أن التجارة الخارجية الفلسطينية تتركز بشكل ملحوظ مع الجانب الإسرائيلي في ظل عجز تجاري مزمن. وبالتالي، فإن تطور مؤشرات التجارة الخارجية، دائماً ما تصطدم بالمعوقات الإسرائيلية وسياسة إسرائيل تجاه المناطق الفلسطينية والرامية إلى تقييد أي محاولة للانفتاح على العالم الخارجي والاستفادة من مزايا التبادل التجاري.

- بلغ حجم الصادرات في العام 1996 حوالي 340 مليون دولار، واستمر في الارتفاع إلى أن وصل عام 2000 حوالي 400 مليون دولار. وتشير بيانات الإحصاء الفلسطيني إلى أن حجم الصادرات بلغ في نهاية العام 2012 حوالي 1000 مليون دولار. ويرجع البعض هذا الارتفاع إلى تعزيز الاستفادة من الاتفاقيات التجارية التي وقعتها السلطة الفلسطينية وتحسين أداء المؤسسات المساعدة العاملة في مجال التجارة الخارجية. وتشير 70% من هذه الصادرات هي وطنية المنشأ، في حين النسبة المتبقية هي منتجات معد تصديرها. وتشير البيانات إلى أن القسم الأكبر (85%) من الصادرات يتم توجيهه إلى الجانب الإسرائيلي، مقابل نحو 12% للدول العربية، والنسبة المتبقية لباقي دول العالم. تجدر الإشارة إلى أن الصادرات الفلسطينية تمر عبر ثلاثة معابر رئيسية: المعابر مع إسرائيل وعبر من خلالها نحو 86% من الصادرات، ومعبر الكرامة (13%)، ومعبر المنطار (1%) من الصادرات. وتشكل منتجات الحجر والرخام الجزء الأكبر من الصادرات الفلسطينية، حيث تبلغ نسبتها نحو 18% من الصادرات، يليها الصادرات من المنتجات الغذائية.
- ترتبط الواردات الفلسطينية بعوامل عديدة تؤثر في قيمتها وتركيبتها. ومن هذه العوامل، القدرة الشرائية للمستهلكين الفلسطينيين، وتكلفة المنتجات المستوردة مقارنة بالمحلي، والإطار القانوني والمؤسسي للبلد المستورد، والخدمات اللوجستية المقدمة. وشهدت الواردات الفلسطينية تطورات كمية وبنوية عديدة أهمها الارتفاع الكبير في إجمالي الواردات، حيث وصلت لمستويات قياسية في العام 1999 وبلغت نحو 3 مليارات دولار. إلا أنها انخفضت بشكل حاد في العام 2002، وبنسبة 50% مقارنة مع العام 1999. ويرجع هذا الانخفاض الكبير إلى تردي الأوضاع الاقتصادية والأمنية والسياسية، والانخفاض مستوى الطلب الكلي للفلسطينيين ووجود معيقات إسرائيلية حدت من حركة الأفراد والسلع بين المناطق الفلسطينية ومع العالم الخارجي. وعادت أرقام الواردات للارتفاع مرة أخرى خلال الأعوام اللاحقة بسبب حالة المدورة النسبي في المناطق الفلسطينية، وتجاوزت المستويات التي كانت سائدة قبل اندلاع الانتفاضة لتبلغ حوالي 3,284 مليون دولار في العام 2007. واستمر الارتفاع مع تحسن الوضع الاقتصادي وارتفاع حجم الإنفاق الحكومي والثبات النسبي في دفع رواتب الموظفين العموميين، ووصلت قيمة الواردات لمستويات قياسية بلغت نحو 4,050 مليون دولار في نهاية العام 2012. والنسبة الأكبر (73%) من هذه الواردات هي من المنتجات الإسرائيلية، نصفها مشتقات نفطية وكهرباء ومياه، وهي منتجات لا يمكن الاستغناء عنها بأي حال من الأحوال. وفي المقابل، يستورد الفلسطينيون من تركيا والصين نحو 10% من إجمالي الواردات، ومثلها من الدول الأوروبية. وشكلت الواردات من المنتجات الغذائية نحو ربع الواردات الإجمالية، والآلات والأجهزة الكهربائية حوالي 8% مليون دولار، والمنتجات الكيماوية نحو 7%.
- العجز التجاري وهو خلاصة عمليات التبادل التجاري مع العالم الخارجي. وتشير البيانات إلى أن الاقتصاد الفلسطيني يعني عجزاً تجاريًّا مزمناً حتى قبل إنشاء السلطة. ويزداد العجز التجاري مع تغير حجم الواردات أو حجم الصادرات أو كلا العاملين معاً.

أصدر الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني توقعاته للعام 2013 بشأن التجارة الخارجية. ووضع مجموعة من السيناريوهات أحدها السيناريو الأكثر تشاوئاً. وتشير التوقعات إلى أن إجمالي الصادرات سينخفض بنسبة 7.6% تقريباً ليبلغ 947 مليون دولار. وترجح هنا أن هذه التوقعات كانت متحفظة إلى حد بعيد لأنها لم تستند إلى سيناريو حل السلطة. والأرجح أن قيمة الصادرات ستتحفظ بأكثر من 15% (بالحد الأدنى) وهي مساهمة الصادرات لدول العالم

الخارجي باستثناء اسرائيل. حيث من المتوقع أن تضع اسرائيل قيوداً شديدة على التصدير للعالم الخارجي دون أن تكون هناك متابعة أو مراجعة من مؤسسات رسمية فلسطينية ترصد الاتهاكات الاسرائيلية.

أما فيما يتعلق بالواردات، فتشير توقعات جهاز الاحصاء الى أنها ستزداد بنسبة 12.4% لتبلغ 4,551 مليون دولار.

ونختلف تماماً مع هذه التوقعات، حيث أن قطاع الاستيراد من القطاعات الأساسية التي ستطمها تأثيرات قرار حل السلطة وما يرافقه من تداعيات تطال القدرة الشرائية للمستهلك الفلسطيني وتأثير على مستوى الطلب الكلي. وبالتالي، فإنه من المرجح أن تشهد الواردات تراجعاً حاداً قد يصل لأكثر من 30%. الأمر الذي سينعكس في تراجع قيمة العجز التجاري في الاقتصاد الفلسطيني. وسيشمل التراجع الواردات من السلع الاستهلاكية والاستثمارية على حد سواء. الامر الذي سيترجم بتراجع حجم الاستثمارات في المناطق الفلسطينية.

5. القطاع المالي

يقسم القطاع المالي الى قسمين رئيسيين: القطاع المصرفي الذي يضم المصارف و محلات الصرافة ومؤسسات الاقراض الصغير و يقع تحت اشراف مؤسسة عامة وهي سلطة النقد. والقطاع المالي غير المصرفي، ويشمل قطاع التأمين والسوق المالي وشركات الوساطة المالية العاملة فيه وشركات التمويل التأجيري والرهن العقاري، ويشرف عليه هيئة سوق راس المال. وقد أفردت اتفاق باريس الاقتصادي فصلاً كاملاً لتنظيم المسائل المتعلقة بالشؤون النقدية والمصرفية. ونص الاتفاق على أن الشيكل الإسرائيلي سيكون واحداً من العملات المعترف بها والمقبولة كأداة للمدفوعات بما فيها الصفقات الرسمية. الجدير بالذكر أن السلطات الإسرائيلية لم تسمح سوى لعدد محدود جداً من فروع المصارف العربية بالعمل في الأراضي الفلسطينية قبل 1994، وكان دور هذه المصارف محدود للغاية في الحياة الاقتصادية.

لقد تركت الاتفاقيات السياسية بين المنظمة واسرائيل، وانشاء السلطة الفلسطينية، أثراً كبيراً في تطور القطاع المالي بشقيه المصرفي وغير المصرفي. إذ شهد القطاع المصرفي نمواً ملحوظاً منذ العام 1994، ففي حين بلغ عدد المصارف العاملة في الأرض الفلسطينية 3 مصارف قبل ذلك العام، ارتفع العدد بشكل متواصل ليصل الى 18 مصرفًا تعمل من خلال 233 فرعاً حتى نهاية العام 2012. وانعكس هذا التطور في أعداد المصارف على نحو المؤشرات المصرفية، حيث بلغ حجم الودائع لدى الجهاز المصرفي حوالي 7,200 مليون دولار، وارتفعت قيمة التسهيلات الائتمانية المقدمة لتبلغ نحو 3,756 مليون دولار. كما ان اداء سلطة النقد قد تطور بشكل كبير في السنوات الاخيرة ونجحت في المحافظة على استقرار الجهاز المصرفي وفي تحصينه ضد المخاطر والصدمات الخارجية والداخلية.

بالنظر الى تركيبة التسهيلات الائتمانية؛ نلاحظ أن القطاع العام الفلسطيني استحوذ على نحو 30% من اجمالي التسهيلات (1,115 مليون دولار) كأحد الوسائل التي جلأت لها الحكومة الفلسطينية للتعامل مع أزمتها المالية. ويستفيد من الخدمات المقدمة من المصارف قطاعات واسعة من الفلسطينيين، حيث تشكل التسهيلات المقدمة للقطاع الخاص الفلسطيني نحو 70% من اجمالي التسهيلات (2,641.5 مليون دولار). ومن جهة أخرى تشير البيانات الى أن التسهيلات المقدمة لموظفي القطاع العام بلغت حوالي 700 مليون دولار حتى نهاية العام 2012.

أما بخصوص العملات المتداولة، فمن المعلومات أن هناك ثلث عملات يتم تداولها والتعامل بها في الأرضي الفلسطينية، الشيكل والدولار والدينار. ويستدل على الكتلة النقدية المتداولة من خلال حساب الودائع تحت الطلب والشيكات المتداولة بالعملات الثلاث. ووفقاً للحسابات، فإن كمية النقد تتراوح بين 6-8 مليار دولار بالعملات الثلاث.

وتحتكر عملة الشيكل على نحو نصف كمية النقد المتداولة في المناطق الفلسطينية أي 3-4 مليارات دولار حتى نهاية العام 2012.

أما القطاع المالي غير المصرفي، والذي تشكل شركات التأمين حجر الزاوية فيه، فقد تطور بشكل ملحوظ منذ قدوم السلطة الفلسطينية. وبلغ حجم المحفظة التأمينية في المناطق الفلسطينية نحو 113 مليون دولار تقدمها 10 شركات بنهاء الربع الثالث 2011. وتتوفر هذه الشركات خدماتها للأفراد والمنشآت الاقتصادية في مجالات التأمين المختلفة. وتعمل هذه الخدمات على تحسين البيئة الاستثمارية وتوفير غطاء تأميني ضد المخاطر والتقلبات التي يمكن أن تواجه الأنشطة الاقتصادية. كما ويتوفر في المناطق الفلسطينية على نحو محدود شركات لتقديم خدمات الرهن العقاري والتمويل التأجيري. أما سوق رأس المال، فيبلغ عدد الشركات المدرجة فيه 48 شركة، بلغت القيمة السوقية لأسهم هذه الشركات نحو 2.7 مليار دولار كما في نهاية العام 2012. ويعمل في السوق المالي 8 شركات وساطة توظف المئات من العاملين، إضافة إلى مؤسسات أخرى تعمل في الأنشطة الأخرى غير الوساطة المالية.

بعد القطاع المالي أحد القطاعات الأكثر تأثراً بالتطورات السياسية، كما أن هذا القطاع يتأثر بالتطورات العامة بشكل جماعي من خلال ما يعرف بعامل الدومينو أو انتقال المخاطر النظامية لكل أجزاء هذا النظام بسرعة كبيرة. وبالتالي فإن مركبات هذا القطاع ستكون عرضة للتأثيرات إذا ما تم حل السلطة الفلسطينية. وفيما يلي أبرز التداعيات المتربعة على قرار حل السلطة على القطاع المالي المصرفي وغير المصرفي:

- تبلغ ديون السلطة للمصارف العاملة في المناطق الفلسطينية نحو 1,115 مليون دولار حتى نهاية العام 2012.

ومن شأن حل السلطة وامتناعها بالتالي عن سداد ديونها للمصارف، وعدم تقديم المؤسسات الدولية لأي ضمانات مصرافية، تعريض هذه المصارف لمخاطر كبيرة تؤثر في قدرتها على الاستمرار في العمل وتقدم خدماتها المصرافية.

- حل السلطة وتسريح غالبية الموظفين العموميين سيؤثر في قدرة هؤلاء الموظفين على سداد ديونهم للمصارف والتي تبلغ نحو 700 مليون دولار. ويمكن أن تلجم المصرف في حال التعرض في سداد الديون إلى الاستحواذ على العقارات والأصول التي قدمها المقرضون كضمان للقرض الذي استفادوا بها. الأمر الذي سيمحى للمصارف باسترجاج جزء من ديونها، إلا أن الرفض المحتمعي مثل هذه الخطوة قد يعيق تطبيقها على أرض الواقع.

- من شأن توقف رواتب الموظفين العموميين التأثير على أنشطة القطاع الخاص الأخرى. وهذا بدوره قد يؤدي إلى تعذر بعض مؤسسات القطاع الخاص المقترضة من تسديد ديونها بسبب تأثير قدرتها على الدفع.

- من غير المرجح أن تسهل السلطات الإسرائيلية تداول عملات أخرى غير الشيكل على نطاق واسع في المناطق الفلسطينية، سواء في الودائع أو الشيكاب، مما سيؤثر على حجم الأنشطة التجارية في المناطق الفلسطينية وإحداث أرباح في المعاملات التجارية للأصول والأنشطة العقارية التي غالباً ما تتجزء بعملات الدولار والدينار. ولتعويض غياب مؤسسات السلطة (سلطة النقد) ستولى السلطات الإسرائيلية مهمة الإشراف على الجهاز المالي الفلسطيني الذي من المرجح أن يستمر في العمل لتعود الأوضاع لما كانت عليه قبل العام 1994. الأمر الذي سينعكس في تكميل دور المصارف في تمويل الأنشطة الاستهلاكية والاستثمارية للأفراد والمنشآت الاقتصادية.

- يعتمد القطاع الخاص في تمويل جزء من أنشطته الاستثمارية على المصارف. ومن شأن غياب السلطة (القدرة الشرائية للموظفين والانفاق الحكومي) أن يترجم في انخفاض حجم الطلب الكلي وبالتالي تراجع الانشطة الاستثمارية وال الحاجة لتمويلها من الجهاز المركزي. مما سيؤدي لتراجع الطلب على الخدمات المصرفية والتأثير بالتالي في القرار الاستثماري للمصارف بالعمل أو التوسيع بتنمية الانشطة المصرفية.
- ستواجه المصارف مشاكل حدية إزاء التصرف في موضوع الشيكات المرجعة. فمن المتوقع في ظل غياب الأجهزة القضائية والاجهزة التنفيذية القادرة على تطبيق القانون، أن تزايد أعداد الشيكات المرجعة (بشكل مقصود أو غير مقصود)، مما سيؤثر في موثوقية الشيكات في التعاملات التجارية كأدلة للدفع ويؤثر بالتالي على حجم التعاملات التجارية.
- سيتأثر قطاع التأمين بشكل كبير. وقد تلجأ شركات التأمين لنقل أعمالها الرئيسية خارج الارض الفلسطيني في ظل عدم وجود قانون يحمي أنشطتها في مجال التأمين. ومن المتوقع أيضاً أن يفقد الاقتصاد الفلسطيني مصدراً مهماً لتمويل الانشطة الاستثمارية والمتمثل بالسوق المالي الفلسطيني. وستكتبد الشركات المدرجة في السوق المالي خسائر كبيرة نتيجة الأضرار التي ستلحق بالقيمة السوقية لأسهمها بفعل تنامي مستويات المخاطر العامة، الأمر الذي قد يدفع بعدد كبير من المستثمرين (الأفراد والمؤسسات) للتخارج من البورصة. وهذا سيؤثر على أسعار الأسهم، وقد تنخفض القيمة السوقية الإجمالية للأسهم المدرجة بأكثر من 50%.

6. الاستثمار والبيئة الاستثمارية

تعتمد البيئة الاستثمارية على توفير بيئة قانونية جاذبة وآمنة ومناخ سياسي مستقر وبنية تحتية مؤهلة. وقد تزايد حجم الاستثمار بصورة كبيرة بعد تأسيس السلطة. ويمكن الاستدلال على نمو النشاط الاستثماري في الفترة الأخيرة من خلال التزايد الكبير في أعداد الشركات الجديدة المسجلة لدى مراقب الشركات والمشاريع المستفيدة من قانون تشجيع الاستثمار الفلسطيني. وتشير الإحصائيات إلى أن نحو 500 مشروع تستفيد من قانون تشجيع الاستثمار، كما أن عدد الشركات المسجلة خلال الفترة (2008-2011) بلغ 5,438 شركة.

ساهم انشاء السلطة بشكل كبير في تحسين البيئة الاستثمارية من خلال الاجراءات التي أقدمت عليها والمتمثلة بإصدار القوانين المنظمة للشؤون الاقتصادية، وتمويل مشاريع البنية التحتية، وتوفير الأمن والمؤسسات القضائية، وتوجيه الاتفاقيات التجارية.

يتربّ على خيار حل السلطة الفلسطينية تقويض الجهد المبذول ل توفير بيئة استثمارية مناسبة وجاذبة للاستثمارات. الأمر الذي سينعكس في تراجع حاد في الانشطة الاستثمارية. إذ من المتوقع أن تتحدد قرارات المستثمرين باتجاه سحب العديد من الاستثمارات المباشرة القائمة في الارض الفلسطينية.

وسيزيدتوقف المؤسسات التنظيمية والرقابية على الأنشطة الاقتصادية مثل سلطة النقد وهيئة سوق راس المال إلى نزع جزء هام من ثقة المستثمرين في الاقتصاد الوطني مما يدفع بعضهم لممارسة اقصى درجات الخدر والتحفظ عند اتخاذ قراراتهم الاستثمارية. وسيؤثر ذلك بالنتيجة في قبرة الاقتصاد المحلي على تشغيل الايدي العاملة. مما سيؤدي لتزايد معدلات البطالة والفقر بين الفلسطينيين بشكل ملحوظ.

7. الخدمات العامة والشؤون الاجتماعية

تقدّم السلطة الفلسطينية خدماتها للمواطنين الفلسطينيين من خلال الوزارات والإدارات والمؤسسات الحكومية وال العامة الأخرى. وبالإضافة لقيام السلطة بتقدّم خدماتها لتسهيل وآتمام المعاملات اليومية للمواطن الفلسطيني، تحظى قطاعات التعليم والصحة والشؤون الاجتماعية بالحصة الأكبر من الإنفاق والدعم من قبل السلطة. وبلغ حجم الإنفاق الحكومي على القطاع الصحي نهاية العام 2010 أكثر من 360 مليون دولار، وهو ما يشكل نحو 36% من إجمالي الإنفاق على الخدمات الصحية في الأراضي الفلسطينية. كما خصّصت السلطة ضمن موازنتها السنوية نحو 600 مليون دولار لقطاع التربية والتعليم علماً بأن النسبة الأكبر (80%) من هذه الموازنة تذهب لدفع رواتب العاملين في هذا القطاع. بضاف للمبالغ السابقة ما تخصّصه السلطة للإنفاق على خدمات الشؤون الاجتماعية والتي بلغت في موازنة العام 2012 أكثر من 310 مليون دولار لدعم الأسر المحتاجة وأسر الشهداء والجرحى. وبشكل عام، تشير بعض المصادر إلى أن التكلفة الإجمالية لإدارة الشؤون الحياتية المدنية فقط للمواطنين الفلسطينيين تبلغ نحو 10 مليارات شيكل سنوياً (نحو 2.8 مليار دولار).

في ظل الخيار المتعلق بـجبل السلطة، فإنه من المتوقع أن تقوم السلطة بإخلاء المؤسسات الحكومية المدنية والأمنية، باستثناء عدد محدود من الإدارات التي تحفظ بساحلاتها المواطنين كدائرة المويات والأراضي والشركات والتعليم والصحة. وفي حال عادت إسرائيل إلى تحمل مسؤولياتها كطرف محتل، فإنها ستضطر لإدارة المناطق المحتلة وتحمل تكاليف تقديم الخدمات للمواطنين الفلسطينيين. ولكن التجربة الماضية مع الاحتلال تدل على تقاعسها تجاه تقديم الخدمات للفلسطينيين. وستلجأ إلى اتباع الإجراءات التي تضمن لها تحقيق فائض مالي من إدارة المناطق المحتلة. ويمكن ترجمة هذه السياسة من خلال تركيز الإدارات والمؤسسات الخدمية في مناطق محددة خلافاً للوضع في ظل السلطة الفلسطينية الذي تميز بانتهاج الإدارة اللامركزية. وحيث تهدف سلطات الاحتلال إلى ضبط التكاليف. ومن جهة أخرى، ستسعى سلطات الاحتلال إلى استنزاف الموارد المالية الفلسطينية عبر استيفاء الضرائب والجمارك بشكل تعسفي دون تقديم خدمات موازية، وستنول الضرائب والجمارك والضريرية المضافة إلى خزينة دولة الاحتلال.

5. اعتبارات خاصة تحت المجهر

لقد تم في الأجزاء السابقة عرض وتحليل التداعيات الاقتصادية المحتملة لحل السلطة، ولكن بمعزل عن عدد من الإعتبارات التي قد يكون لها تأثير على عمق أو حدة هذه التداعيات. ولكننا في نفس الوقت لا نرجح بأن تؤثر هذه الإعتبارات عند إدماجها في النموذج التحليلي المعتمد بشكل جوهري على إتجاه هذه التداعيات أو ملامحها العامة. وتشير بهذا الصدد إلى الإعتبارات الرئيسية الثلاث التالية:

أولاً: الانقسام بين الضفة والقطاع

منذ تأسيس السلطة وحتى عام 2006، تحكم في اتجاهات آداء الاقتصاد الفلسطيني أربعة عوامل مشتركة بين الضفة وقطاع غزة هي:

1. اتفاقيات المراحل الانتقالية الموقعة مع إسرائيل.

2. سطوة الاحتلال الإسرائيلي وفرضه امرا واقعا على الأرض مس كل الجوانب الحياتية للمواطنين تقريراً بخلاف معظم نصوص الاتفاques الموقعة معها.

3. منسوب وطبيعة المساعدات الدولية.

4. المنهج والسياسات التي اتبعتها الحكومات المتعاقبة في ادارة الاقتصاد الوطني.

وفي العام 2006 بدأ المشهد الاقتصادي في قطاع غزة يتأثر بعامل جديد وربما الأهم نسبياً هو الحصار الإسرائيلي المباشر والحكم الذي نجح في عزل قطاع غزة بشكل شبه تام عن الضفة والكيان الإسرائيلي وبقى العالم. وما زاد المشهد الاقتصادي الفلسطيني بشقيه تعقيداً الحدث المؤلم الذي لا زال الشعب الفلسطيني يعيشه منذ عام 2007 والمتمثل في الإنقسام السلطوي (السياسي والمؤسسي) بين الضفة وغزة. فالحصار والإنقسام عملاً الأزمة والتشوهات الاقتصادية في قطاع غزة وفق كل المؤشرات، وعززاً من حالة "الافتراق الاقتصادي" بين الضفة وغزة. ومع مرور الوقت، بدأت هذه الحالة للأسف تترافق إلى حالة "الفصال شامل".

فقد أشارت العديد من الدراسات والتقارير إلى أن سياسة الحصار والعدوان المتكرر على قطاع غزة والتي إشتندت بعد الإنقسام أدت إلى تقويض أي فرص وامكانيات للتنمية في قطاع غزة، والتي تدهور كبير في مستوى وجودة مرافق البنية التحتية والخدمات العامة، والتي تراجع حاد في نشاط كافة المرافق الاقتصادية، ومثل الحصار في إغلاق المعابر بشكل متكرر ومنع التدفق الحر للواردات وال الصادرات الغربية من السلع الاستهلاكية ومن المواد الأولية ونصف المصنعة لأغراض الانتاج . وقد طال هذا الحصار ايضاً القطاع المصرفي مما اعاق دوره في تنشيط الاقتصاد وتوفير السيولة النقدية الضرورية للمبادرات التجارية اليومية. ونجم عن ذلك تعرض القطاع الخاص لأضرار بالغة، لا سيما أنه كان يوظف نحو 100 ألف عامل، أي ما يمثل نحو 53 في المائة من عمال القطاع، منهم نحو 40 ألف عامل يعملون في مجال الزراعة وال الصادرات الزراعية. ولقد أدت كل هذه الأمور إلى تزايد اعتماد قطاع غزة على المساعدات الخارجية، وتزايد الوزن النسبي للسوق السوداء في اقتصاد القطاع.

ونجم عن هذا كله تدهور في المؤشرات الاقتصادية والاجتماعية الكلية والقطاعية. وبالرغم من معدلات النمو في الناتج المحلي المرتفعة نسبياً في الأعوام الثلاثة الماضية (متوسط 25%), إلا أن نصيب الفرد من الناتج المحلي في غزة يبقى أقل بحوالي 40% من مستوى في الضفة. وارتفعت معدلات البطالة و الفقر في قطاع غزة. ويعتبر عام 2008 الأسوأ في ارتفاع معدلات البطالة حيث بلغت نسبة البطالة 44.8%. وبحسب الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني بلغ عدد العاطلين عن العمل حسب تعريف منظمة العمل الدولية حوالي 120 ألف شخص خلال الربع الثالث لعام 2012 بنسبة 31.9%, أي بزيادة بحوالي 3.5% عن نتائج الربع الثاني لعام 2012 و التي بلغت 28.4%. ومن المتوقع ارتفاعها في الربع الرابع لعام 2012 نتيجة تداعيات الحرب الأخيرة على غزة، كما ارتفعت نسب البطالة بين الخريجين من يحملون شهادة الدبلوم والبكالوريوس لتصل إلى 57.5% في كافة التخصصات.

كما ساهم الحصار في تواصل انقطاع التيار الكهربائي الدائم والمستمر وبشكل يومي منذ أكثر من ستة سنوات نتيجة لعدم كفاية كميات السولار الواردة إلى القطاع و اللازمة لتشغيل محطة توليد الكهرباء الوحيدة و عدم السماح بدخول قطع الغيار اللازمة لصيانة المحطة، مما زاد من معاناة المواطنين في قطاع غزة الاقتصادية و الاجتماعية و النفسية، حيث تقطع الكهرباء يومياً من 8 ساعات إلى 12 ساعة اعتماداً على حجم الأحمال و الضغط على شبكة الكهرباء.

واستمراراً لسياسة التضييق و الخنق المالي ما زالت إسرائيل تفرض قبود على دخول كافة أنواع العملات لقطاع غزة مما ساهم في أزمة حانقة في السيولة النقدية أدت إلى إرباك العمل في الجهاز المالي وتسبيب في العديد من المشاكل بين البنوك و المواطنين و الموظفين.

وألفت الأزمة المالية التي تعاني منها السلطة الوطنية الفلسطينية في الستين الأخيرتين بظلامها على الأوضاع الاقتصادية و المعيشية في قطاع غزة، حيث شهد عام 2012 تصاعداً غير مسبوق في الأزمة إلى أن وصلت إلى طريق مسدود بعد اعتراف الأمم المتحدة بدولة فلسطين كدولة غير عضو، مما ترتب عليه حجز الأموال الخاصة بالضرائب و الجمارك الفلسطينية من قبل الحكومة الإسرائيلية و التي تجيئها إسرائيل لصالح السلطة. و انعكست الأزمة المالية على تأخر صرف رواتب الموظفين الحكوميين مما تسبب بحالة من الركود التجاري و الاقتصادي نتيجة لضعف القوة الشرائية و تراكم الالتزامات على الموظفين. ويمكن ارجاع جزء من العجز المتفاق في موازنة السلطة إلى انخفاض الإيرادات المتولدة في قطاع غزة والمحولة إلى خزينة السلطة في رام الله بشكل كبير جداً، حيث انخفضت نسبة مساهمة قطاع غزة في الإيرادات الحكومية إلى 2% في عام 2011 بينما كانت 28% في عام 2006. في حين استمرت السلطة في دفع رواتب ونفقات القطاع الحكومي الرسمي في غزة، والتي شكلت ما يقارب 39% من إجمالي النفقات العامة.

ووفقاً لتقرير برنامج الأمم المتحدة الإنمائي لعام 2011، يوجد أكثر من 70 في المائة من الأسر في قطاع غزة و 56 في المائة في الضفة الغربية تعيش تحت خط الفقر منذ منتصف 2007. حيث لا يزال الوضع الإنساني في قطاع غزة شديد الصعوبة حيث لا تسمح المعابر الرئيسية إلا بدخول واردات السلع الأساسية المهمة، وتکاد تكون مغلقة أمام حركة الصادرات ويسوء ذلك إتساع تجارة الأنفاق بحيث وصلت إلى حوالي مليار دولار. وأشار التقرير إلى تدهور الوضع في قطاع غزة عقب تحفيض إمدادات الوقود من إسرائيل في بداية عام 2008، وهو ما تسبب في كبح عجلة الإنتاج في معظم القطاعات ونزوح معظم الإستثمارات الخاصة بعضها إلى الضفة الغربية وبعضها إلى مصر وغيرها من الدول المجاورة، وتعطيل شبكات المياه والصرف الصحي.

و بما يخص تأثير الحصار على أبرز القطاعات الاقتصادية الرئيسية التي يعتمد عليها الاقتصاد الغزي، فأوضح هذا التقرير أن النشاط الزراعي في قطاع غزة من الأنشطة الهامة لما له من دور رئيسي في الإسهام بال الصادرات، كما يوفر الكثير من المواد الخام لمختلف القطاعات الاقتصادية، وتمثل نسبة المساحات المزروعة حوالي 9.9 في المائة في قطاع غزة، من إجمالي 1.835 مليون دونم مزروعة في الضفة الغربية وقطاع غزة للعام 2009. ويعمل في هذا القطاع نحو 45,000 عامل، إضافة إلى نحو 25,000 عامل، يعملون كعمال موسمية (مؤقتة) في الفترة من أكتوبر حتى مايو (موسم الزراعة)، وهم عمال بالأجرة اليومية، لا يمتلكون أراضي زراعية، أو أي مصادر دخل أخرى. كما يوفر الغذاء لـ 25 في المائة من سكان قطاع غزة.

وتسببت استمرار إغلاق المعابر التجارية، في أضرار فادحة ضربت قطاع المنتجات الزراعية الفلسطينية، والتي تشتهر بجودتها العالية، والتزامها بشروط الصحة، ومعايير الإنتاج الزراعي الدولية. فالحصار وإغلاق المعابر أدى إلى فقدان الآلاف من فرص العمل في قطاع غزة، كما أن القيود المفروضة على حركة الصيد، وتدور الحياة البحرية نتيجة إلقاء مياه الصرف الصحي إلى البحر تعدد من العوامل الرئيسية التي تؤثر في قطاع الصيد، كما أن الخطير المفروض على حركة الصادرات ونقص المدخلات الأساسية أدى إلى شلل أجزاء كبيرة من قطاع الزراعة.

ونتيجة لقرار سلطات الاحتلال الإسرائيلي توسيع المنطقة العازلة على طول حدود قطاع غزة بعرض يصل إلى 300 متر أدى إلى مزيد من التدهور في القطاع الزراعي، حيث حرم أهالي قطاع غزة من زراعة حوالي 25 ألف دونم من أجدود الأراضي الزراعية، إضافة إلى تكرار الاحتياجات وال الحرب الأخيرة مطلع العام 2009م أدى إلى تدمير الأراضي والحاصليل والمعدات، وتلقي الكثير من الحيوانات والطيور.

ولقد تراجعت المنشآت العاملة في القطاع الصناعي بقطاع غزة، بسبب إغلاق وتدمير حوالي 90 في المائة من المنشآت العاملين بالصناعة، فيما تعمل المنشآت الباقية بطاقة منخفضة جداً، معتمدة على مواد حام مخزنة منذ فترة طويلة وبتكلفة مرتفعة جداً. وبين نفس التقرير أنه ترتب على إغلاق المنشآت انضمام معظم العمال العاملين في هذا القطاع (حوالي 35 ألف عامل) إلى صفوف العاطلين عن العمل. أما أكثر الصناعات تضرراً فكانت صناعة الأثاث والملابس والنسيج، حيث انخفض عدد المنشآت العاملة في قطاع الأثاث من 600 منشأة عام 2005م إلى 120 منشأة في يوليو 2007، لتصل إلى أقل من 50 في يوليو 2009م. وقد قدر الإتحاد العام للصناعات الفلسطينية الخسائر الشهرية للقطاعات الصناعية في قطاع غزة منذ حزيران 2007م نحو 15 مليون دولار شهرياً، أي ما جموعه 277 مليون دولار حتى نهاية العام 2008م، إلى جانب الخسائر الناجمة عن الحرب الأخيرة والتي قدرت بـ 35 مليون دولار.

فهل ستسبب حالة الانقسام والحاصر هذه تباين في طبيعة وحدة التداعيات الإقتصادية لحل السلطة على الأوضاع في الضفة الغربية مقارنة بقطاع غزة؟ وإذا كان الأمر كذلك، فما هو حجم وإتجاه هذا التباين؟

الإجابة على هذين السؤالين تتوقف على ماهية الافتراض الخاص بمستقبل الكيانية السياسية والقانونية القائمة حالياً كأمر واقع في قطاع غزة. ومن المرجح بهذا الشأن أن لا تغير هذه الكيانية بشكل جوهري جراء حل السلطة. فليس من المرجح أن تقوم إسرائيل بعمل عسكري واسع ضد القطاع ينتهي بإعادة إحتلاله وإنهاء سلطة حماس فيه. بل ربما تلحّأ لتشديد الحصار عليه وعزله كلياً عن الضفة الغربية، مع الحفاظ على مستوى العلاقات التجارية المحدودة القائمة حالياً بينها وبين القطاع تجنباً لإهيار الأوضاع فيه. وتحوله إلى بؤرة فوضى شاملة قد تهدد استقرار المنطقة برمتها. وقد يساهم السلوك الإسرائيلي في تحويل القطاع إلى قاعدة ارتباك جديدة للمشروع الوطني الفلسطيني ويستقطب إهتماماً وزخماً جيدين من دعم مالي وسياسي من العالمين العربي والإسلامي ومن هنا تبرز الخطورة السياسية لحل السلطة في ظل الإنقسام. وتجري على علاقاته الإقتصادية مع العالم الخارجي من خلال مصر تطورات ملموسة.

حل السلطة والتداعيات على إقتصاد غزة

إذا صح الافتراض بأن الكيانية السياسية والقانونية القائمة حالياً في قطاع غزة ستبقى على حالها، فإنه يمكن تلخيص التداعيات المباشرة لحل السلطة الرسمية على النحو التالي:

1. سيفقد الإقتصاد في قطاع غزة حصته من الإنفاق الحكومي الرسمي في رام الله بالكامل والتي تبلغ 1,2 مليار دولار موزعة على رواتب الموظفين وعلى المساعدات الاجتماعية وعلى فاتورة الطاقة وعلى بعض المشاريع التطويرية. وهذا سيوجه ضربة قوية للإقتصاد في غزة، ويرفع من معدلات البطالة والفقر، و يؤدي إلى تراجع حاد في الناتج المحلي والى تعطل جزء أكبر من الخدمات العامة، وإرباك في جهود إعادة إعمار البنية التحتية.

2. سيضع فقدان هذه الموارد المالية المخصصة لقطاع غزة ضغوط كبيرة على موازنة الحكومة المقالة في غزة، بحيث يصل العجز في هذه الموازنة إلى أكثر من 1,5 مليار دولار. وفي ظل محدودية الخيارات إن لم يكن غيابها أمام تلك الحكومة لتمويل العجز، فإن تحدي الاستدامة المالية يصبح غير قابل للمعالجة.

3. وبالمقابل، فقد يحمل خيار حل السلطة فرص لإعادة دمج الاقتصاد في غزة بمحيطه العربي والإسلامي من البوابة المصرية. وقد يفتح هذه الخيار آفاقاً أوسع لهذا الاقتصاد على صعيد استقطاب المساعدات الخارجية حتى لو لم تكن من خلال الحكومة القائمة. وقد تفتح آفاق جديدة أيضاً أمام العمالة في قطاع غزة للسفر والعمل في إقتصاديات دول الخليج العربي.

4. وبالحصولة، فإن خيار حل السلطة سيكون له تداعيات إقتصادية سلبية خطيرة على قطاع غزة وخصوصاً على المدى المباشر والقصير. ولكن قد تبدأ هذه التداعيات بالانحسار مع مرور الوقت، وذلك تبعاً لمدى قدرة هذا الاقتصاد على الإستفادة من الفرص التي قد تتوفر له.

ثانياً: القدس المعزلة

تعيش القدس العربية في عزل شبه تام عن باقي الأراضي الفلسطينية التي احتلت عام 1967. كما أنها تخضع لمنظومة الحكم الإسرائيلي على كافة الصعد والمساعي لتهويدها ونفيتها من سكانها الأصليين. وفي نفس الوقت، بقيت هذه المدينة تعيش حالة عزل عن الكيان الإسرائيلي ولم يندمج إقتصادها بإقتصاد هذا الكيان. وهذين العزلين أدياً إلى تفاقم الأزمات الإقتصادية والإجتماعية والمؤسسية في القدس، والتي تراجع مستويات المعيشة والخدمات العامة فيها بشكل مقلق وخطير. فوصلت معدلات الفقر والبطالة إلى مستويات قياسية حسبما أشار تقرير منظمة التجارة والتنمية للأمم المتحدة الذي صدر قبل أيام. وهذه العدالت هي ضعف تلك السائدة في الضفة الغربية وأكثر من خمسة اضعاف تلك العدالت في الكيان الإسرائيلي.

وليس من المرجح أن يؤثر خيار حل السلطة على وضعية القدس السياسية والمؤسسية والقانونية التي كرستها إسرائيل بفعل القوة الاحتلالية. وعليه فإن تداعيات حل السلطة على إقتصاد هذه المدينة ستكون محدودة وربما يقود هذا الخيار إلى تخفيف الحصار عن هذه المدينة قليلاً وتدرجياً، ويعاد فتحها ولو جزئياً أمام حركة الفلسطينيين المقيمين في الضفة الغربية. وهذا بالطبع سيقود إلى تنشيط ولو جزئي لحركة التجارة في المدينة. ولكن بالمقابل ستفقد هذه المدينة الموارد المالية التي كانت تخصصها الحكومة الفلسطينية في موازتها لبعض المرافق والمشاريع الخدمية فيها. كما سيفقد موظفي السلطة من أبناء هذه المدينة دخولهم مما يؤثر سلباً على قدراتهم الإستهلاكية. وقد تكون مدينة القدس أقل المناطق الفلسطينية تضرراً على المستوى الاقتصادي من خيار حل السلطة.

ثالثاً: الشتات الفلسطيني

حلّت السلطة الوطنية الفلسطينية منذ تأسيسها محل الصندوق القومي الفلسطيني التابع لمنظمة التحرير الفلسطينية في الإنفاق على الخدمات الإجتماعية لفلسطيني الشتات وخصوصاً في المخيمات. كما أن هناكآلاف العاملين في طواقم السفارات والممثليات ومؤسسات المنظمة التي لازالت مقراتها في الخارج. وحل السلطة سيقود بالتالي إلى فقدان جميع هؤلاء المورد المالي الوحيد المتاح لهم حالياً لمقابلة احتياجاتهم المتزايدة. وحتى تستعيد المنظمة هذا الدور من جديد

وتحمل مسؤولياتها المالية تجاه هذه الشريحة الواسعة من الشعب الفلسطيني، فإن ذلك سيختلف لهم صعوبات اقتصادية حادة.

6. ملاحظات ختامية

من الواضح ان التداعيات الاقتصادية المباشرة والآنية لحل السلطة ستكون كبيرة وستطال كافة مناحي الحياة الفلسطينية. وان حدة هذه التداعيات لن تختلف كثيراً في حال كان هذا الحل طوعي (اي بقرار فلسطيني) او كان قسرياً (اي بفعل متعمد من اسرائيل). ولكن سيتوقف استمرار هذه التداعيات بنفس التيرة على المدى المتوسط او الطويل على موقف اسرائيل أولاً،

وعلى سرعة تكيف الشعب الفلسطيني ومؤسساته القيادية مع الواقع الجديد وتمكنه من تحديد منظومة العمل الوطني على كافة الصعد، وعلى ردة الفعل الدولية والعربية اتجاه هذا التطور الاستراتيجي. وفي كل الاحوال فإنه يتوجب على القيادة الفلسطينية ومؤسساتها ان تعمل ما في وسعها لتجنب الوصول الى هذا الخيار او في اسوأ الاحوال اتخاذ الاحتياطات اللازمة للتخفيف من حجم الأضرار التي قد تلحق بالأفراد والمؤسسات. وهذا يعني اتخاذ كل ما يلزم لاصلاح آليات عمل وسياسات السلطة، وذلك بهدف تمكين الاقتصاد الفلسطيني وتعظيم الاستفادة من الفرص والموارد المتاحة على قلتها. وفي هذا السياق يمكن الشروع الفوري بتصميم وتنفيذ خطة اصلاح وتطوير تأخذ بعين الاعتبار الدروس المستفادة من التجربة السابقة في ادارة الاقتصاد الوطني الكلي والقطاعي.

الخيارات الاقتصادية الممكنة في الوقت الراهن

ستبقى هذه الخيارات محدودة وذات طابع تنظيمي للأسواق والعلاقات الاقتصادية الداخلية، وليس ذات تأثير على جوهر المسار الاستراتيجي للاقتصاد الفلسطيني. ورما المساحة الأكبر إتساعاً لتطبيق مثل هذه الخيارات ستكون في مجال إدارة المال العام وإعادة تصويب بعض السياسات القطاعية لاستعادة التوازن الاقتصادي الداخلي وتحقيق مزيداً من العدالة الاجتماعية.

أولاً: على صعيد السياسة المالية العامة

يجب التأكيد أولاً على أن المساعدات الدولية قد لا تستمر إلى الأبد، على الأقل ضمن التيرة الحالية، وبالتالي يجب أن لا تبقى عنصراً دائماً وثابتاً في الإستراتيجية التنموية، بل يجب النظر إليها بإعتبارها مؤقتة وغير مضمونة توجب على الفلسطينيين بذلك أقصى درجة ممكنة من الحكم والكفاءة في استغلالها عند توفرها مع مواصلة البحث عن السبل الكفيلة بالتخليص من الاعتماد عليها تدريجياً. وقد بدأت اعتمادية السلطة على المساعدات الدولية فعلاً بالانخفاض خلال الستينيات. هذا التوجه الحكومي قد يكون مشروع ومبرر سياسياً واقتصادياً، ولكنه لا يخفي باجماع وطني حيث يرى الكثيرون بأن هذه المساعدات هي ضرورية لتعويض الفلسطينيين عن الأضرار التي تلحق بهم بسبب الاحتلال الإسرائيلي. وبالتالي فإن هذه المساعدات يجب أن تستمر طالما بقي الاحتلال قائماً. ووضعت الحكومة لنفسها هدف

طموح وربما غير واقعي يتمثل في الاستغناء عن هذه المساعدات مع نهاية عام 2013. ولكن من المتوقع ان تبقى هذه المساعدات الدولية عنصراً هاماً في تمويل العجز الكلي في الميزانية في السنوات الثلاث القادمة.

لماذا البحث عن سياسة مالية جديدة الآن؟

- التراجع التدريجي في حجم ووتيرة المساعدات من نهاية عام 2010، فجّر أزمة مالية خانقة للسلطة ليس من الصعب تلمس مظاهرها وأبعادها.
- والأهم أن هذه الازمة أعادت وبقوة طرح سؤال الاستدامة المالية للسلطة على طاولة الجدل والنقاش من جديد، بل أنها أعادت توجيهه بوصلة هذا الجدل نحو البديل أو الخيارات المتاحة والممكنة لتبني سياسة مالية وطنية لمرحلة قادمة قد تعيّب فيها هذه المساعدات جزئياً أو كلياً.
- وتكتسب محاولة إعادة بناء السياسة المالية أهمية خاصة في مرحلة إقامة الدولة الفلسطينية حيث تزداد فيها إحتمالات المواجهة مع إسرائيل وربما مع بعض المانحين الرئيسيين.
- وهناك مخاوف لدى الأوساط الفلسطينية أن تستخدم الدول والجهات المانحة "ورقة المساعدات" وتسخدم إسرائيل ورقة "التحويلات الضريبية" في هذه المواجهة المفتوحة.
-

ملامح السياسة المالية الممكنة !!

الخيارات المقترضة لأي دولة حل أزمتها المالية هي:

- ✓ زيادة الإيرادات المحلية (الضرورية وغير الضريبية) اما عبر توسيع طاقة الاقتصاد المحلي او عبر تحسين الجباية الضريبية من خلال توسيع القاعدة الافقيه للضرائب او من خلال الحد من ظاهري التهرب والتسلب الضريبي.
- ✓ التكشف في النفقات العامة، من خلال إعادة جدولتها على قاعدة "الأولى فالأولى"، او من خلال تحسين كفاءة الإنفاق ووقف هدر المال العام. ويجب الإشارة هنا الى أن هناك فرق بين "التكشف" و "الترشيد".
- ✓ الإقتراض الإضافي حسبما تسمح به القوانين والأنظمة النافذة، وذلك إماً من خلال السوق المصرفية أو السوق المالي.
- ✓ إستقطاب مساعدات عربية ودولية طارئة.

ولكن السؤال الجوهرى هو: أي من هذه الخيارات متاحة وممكنة للسلطة الوطنية الفلسطينية وفق الحالة الراهنة؟

- ✓ زيادة الإيرادات هو خيار ممكن ولكن بمحضود. فلا يمكن أن يصل العبء الضريبي في مناطق السلطة الى 75% من الناتج المحلي لتمويل كامل النفقات الجارية. والأهم يجب مراعاة قاعدتي "العدالة" و "التحفيز الاقتصادي" عند فعل ذلك. وتأتي التعديلات الأخيرة على قانون ضريبة الدخل في إطار سعي الحكومة لزيادة الجباية المحلية. ولكن لا يمكن أن تؤدي هذه التعديلات الى زيادة كبيرة في الإيرادات بسبب الاحتلال الجوهرى في النظام الضريبي الفلسطيني والذي ينحاز في الأساس للضرائب غير المباشرة و تحديداً ضريبة القيمة المضافة و الرسوم الجمركية (على الإستهلاك) على حساب الضرائب المباشرة على الدخل والثروة.

✓ التكشف هو خيار مطلوب وملح وله قيمتين إحداهما اقتصادية والأخرى أخلاقية. ولكن هذا الخيار بشكل عام غير شعبي وغالباً ما يلقى معارضة شديدة. وفي الحالة الفلسطينية فإن هذا الخيار مقيد بخصائص الإنفاق الجاري أيضاً.

✓ الإقتراض الإضافي هو خيار غير متاح حالياً للسلطة لأسباب عده هي:
1. أن قانون الدين العام يحدد في مادته الخامسة سقفاً على الدين العام مقداره 40% من الناتج المحلي الإجمالي.

2. إن التوسع في الإقتراض المحلي له آثار اقتصادية سلبية ناجمة عن مزاحمة القطاع العام للقطاع الخاص على الموارد المالية المتاحة.

3. إن التوسع في الإقتراض المصري المحلي سيزيد مما يُعرف "بمخاطر التركيز الإئتماني".

✓ أما الإقتراض عن طريق إصدار سندات في إكتتاب خاص أو عام قد يكون ممكناً وجذاباً وخصوصاً في أوساط الشتات الفلسطيني الشري. ويمكن لهذه السندات أن تستند إلى أساس العوائد الاقتصادية والمالية معاً. ولكن يستدعي ذلك إما تعديل قانون الدين أو تحقيق فوائد اقتصادي كافي لذلك.

✓ إستقطاب مساعدات دولية إضافية (منتظمة وطارئة) قد يكون خيار متاح عربياً وإسلامياً ولكن خيار محدود دولياً في ظل إنسداد الأفق التفاوضي وبالمقابل تصاعد إحتمالات المواجهة مع إسرائيل.

✓ وقد يكون مفيداً في هذه المرحلة البحث مع اللجنة الرباعية والأطراف الدولية الأخرى عن آلية تضمن إنتظام إسرائيل في تحويل المستحقات المالية الشهرية لخزينة السلطة دون مراوغة أو توظيف سياسي. وقد تكون إحدى هذه الآليات حصول السلطة على ضامن أو كفيل دولي (دولة أو مؤسسة) لهذه التحويلات كشرط إضافي للعودة إلى المفاوضات النهائية المباشرة مع إسرائيل.

وعليه، فإذا كانت جميع هذه الخيارات هي ضرورية لسياسة مالية وطنية مستدامة وكفوءة فإن أي منها هو قطعاً غير كافٍ بمفرده لتحقيق ذلك.

ثانياً: على صعيد الاقتصاد الكلي والقطاعي

• إصلاح التشوهات في سوق العمل، من خلال استيعاب الجزء الأكبر من الأيدي العاملة الفلسطينية داخل الاقتصاد الفلسطيني، وبالذات داخل القطاع الخاص. و يتطلب ذلك تعزيز دور صندوق التشغيل وتبني سياسات تعمل على زيادة إنتاجية العامل الفلسطيني من خلال التركيز على تصدير السلع والخدمات الفلسطينية ذات القيمة المضافة العالمية بدلاً من تصدير العمالة الفلسطينية، من خلال الاهتمام بالتنمية البشرية وتحسين إنتاجية العمل، والاهتمام ببرامج التأهيل والتدريب المهني والتقني وتطور النظام التعليمي الجامعي، بما يتلاءم واحتياجات سوق العمل.

• تقليل تبعية الاقتصاد الفلسطيني للاقتصاد الإسرائيلي وتطوير العلاقات الاقتصادية والتجارية مع العالم العربي والإسلامي. وفي هذا السياق يبرز إلى السطح سؤال يدور حول مصير إتفاق باريس الاقتصادي فهل يجب تعديل هذا الإتفاق من خلال التفاوض مع إسرائيل؟ أم يجب تجديد العمل به إلى حين الوصول إلى إتفاق جديد؟ أم يجب العمل على مطالبة إسرائيل من خلال اللجنة الرباعية أو أطراف دولية أخرى إلتزاماً كاملاً بهذا الإتفاق إلى حين الوصول إلى ترتيب نهائي للعلاقات السياسية والأمنية مع إسرائيل في إطار الحل النهائي العادل والشامل أولاً؟. الباحث هو من أصحاب الخيار الأخير، لأن فتح هذا الإتفاق مع إسرائيل لتعديل نصوص تتعلق بمقاييس معايير

ينطوي ذلك على أضرار سياسية وتقويض قدرة القيادة الفلسطينية على الإستمرار في موقفها الرافض للمفاوضات دون أن تتحقق الشروط الفلسطينية العادلة لذلك. كما أن المشكلة الأساسية لا تكمن في إتفاق باريس بحد ذاته وإنما في مرجعيته السياسية والأمنية التي جاءت في إتفاق آوسلو. فتعديل نصوص الإتفاق حتى لو كان وفق الرؤية الفلسطينية الحالية لن يكون له منافع وعوايد اقتصادية ذات مغزى طالما بقيت إسرائيل تسيطر على الأرض والحدود والموارد وتفرض قيود على حركة الأشخاص والبضائع داخل مناطق السلطة بذرائع أمنية. ، فعزل تطور العلاقات الاقتصادية مع إسرائيل عن تطور مسار التسوية السياسية ليس إطاراً صحيحاً، فافتراض الطابع التعاوني وإمكانية تطوير العلاقات الاقتصادية، بغض النظر عن التقدم في مسار عملية التسوية السياسية ثبت عدم دقتها وبخاصة انكشفه أمام الأرمات، إلى جانب عدم دقة افتراض مبدأ حسن النية الإسرائيلي والتي لم تكن كذلك في كل المراحل.

- دعم مؤسسات الخدمات والرعاية الاجتماعية المساندة للفئات المهمشة والفقيرة: تعتبر شبكة الامان الاجتماعي وشبكات المساعدات الاجتماعية الموجهة للأسر الفقيرة من الأولويات المباشرة والضرورية للحفاظ على الحد الأدنى من تماسك النسيج الاجتماعي، خاصة في ظل استمرار تنامي أعداد الفقراء والمحاجين بسبب تدهور الوضع الاقتصادي. وتعتبر زيادة مخصصات وزارة الشؤون الاجتماعية من القضايا العاجلة التي تزيد من قدرة الوزارة على زيادة كفاءة ومستوى تفعيل المساعدات التي تقدمها على شكل معونات إنسانية وطارئة للأسر المحتاجة، وخصوصاً العائلات التي تضررت بشكل مباشر من الإجراءات الإسرائيلية. ومن الاجراءات المطلوبة الأخرى:

- ✓ توفير برامج التأمين الصحي للمواطنين ذوي الإمكانيات المحدودة برسوم رمزية، بما في ذلك توفير الدواء لهم بأسعار مدرومة.
- ✓ إنشاء صندوق للحماية من البطالة بمساهمة أطراف العلاقة الثلاث (الحكومة ، وأصحاب العمل، والعامل).
- ✓ الاستمرار في تطوير برامج خاصة للتشغيل الطارئ.
- ✓ المساهمة في توفير برامج تدريب لتأهيل العمال غير المهرة.
- ✓ محاربة التضخم ودعم السلع والخدمات الأساسية شائعة الاستهلاك بين المواطنين.
- ✓ إعادة النظر في قرار الحد الأدنى للأجور قبل أن يدخل حيز التنفيذ، بإتجاه جعله أكثر عدالة وإستجابة لطموحات الطبقة العاملة.

- الاهتمام بالمنتج الوطني ودعمه وتوفير متطلبات البقاء والصمود للأفراد ومؤسسات الأعمال من خلال:
 - ✓ توفير ودعم مستلزمات الإنتاج الزراعي .
 - ✓ تركيز الإنتاج حسب احتياجات السوق المحلي، وليس السوق الخارجي اي اعتماد سياسة احلال الواردات بدل زيادة الصادرات.
 - ✓ تشجيع ودعم دور التعاونيات الزراعية التي تساعد المزارعين الفلسطينيين على البقاء والنمو.
 - ✓ توفير حماية مؤقتة للصناعة الوطنية الوليدة .
 - ✓ الرقابة على المستورادات السلعية وضمان مطابقتها للمواصفات والمقاييس الوطنية.

✓ إعطاء أولوية للممتلكات المحلية في المشتريات الحكومية بشرط أن تلبي متطلبات المواصفات والمقاييس الفلسطينية.

✓ إعادة النظر في التعديلات التي حررت مؤخراً على قانون تشجيع الاستثمار والتي يتم بموجبها رفع رأس مال المشاريع التي تستفيد من الإعفاء إلى 250000 دولار بدلاً من 100000 دولار في القانون الأصلي، وهذا مخالف تماماً لجميع توصيات الدراسات والتقارير السابقة والتي ترى بضرورة توفر حواجز ضريبية للمشاريع الصغيرة والمتوسطة وليس للكبيرة فقط.

- تكثيف جهود الإصلاحات على كافة الصعد القضائية والإدارية والمؤسسية، وبدل أقصى درجة ممكنة بمكافحة الفساد ووقف هدر المال العام.
- ✓ إعادة النظر في الرسوم الجمركية على السلع المستوردة بحيث تخفف هذه الرسوم عن السلع الأساسية وترفع على السلع التي تعاني من المنافسة الشديدة من المنتجات الإسرائيلية والصينية وهذا ينطبق أيضاً على معدلات ضريبة القيمة المضافة.
- ✓ تكثيف حملات تنظيف مناطق السلطة من منتجات المستوطنات، وتشجيع المبادرات المجتمعية لمقاطعة المنتجات الإسرائيلية التي لها بديل فلسطيني وذلك لتشجيع المنتجات الوطنية.
- ✓ تبني برامج دعم في و بالتنسيق مع مؤسسات القطاع الخاص التمثيلية للمنشآت الصناعية الفلسطينية لتمكينها من رفع جودة منتجاتها وتخفيض تكاليفها حتى تزيد من قدرتها التنافسية محلياً وخارجياً.

قائمة المراجع

أولاً: المراجع باللغة العربية:

- الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني، مؤشرات اقتصادية أبرز الحسابات القومية في ظل الحصار والاحتياج 2002، نيسان/أبريل، 2002.
- الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني: مسح القوى العاملة: دورة 18، 2000.
- السلطة الوطنية الفلسطينية، وزارة العمل، المؤتمر الدولي للتشغيل في فلسطين-بيان الختامي والتوصيات، رام الله- فلسطين، 1998.
- العطية، عبد الحسين ودai، الاقتصاديات النامية: أزمات وحلول، دار الشرق للنشر والتوزيع، عمان-الأردن، 2001.
- الفارس، عبد الخالق، الحكومة والفقراء والإنفاق العام، بيروت: مركز دراسات الوحدة العربية، 1997.
- النقيب، فضل، تقييم أولى للنظام الضريبي في الضفة الغربية وقطاع غزة، رام الله: معهد أبحاث السياسات الاقتصادية الفلسطيني (ماس)، 1996.
- النقيب، فضل، "الاقتصاد الفلسطيني في الضفة والقطاع: مشكلات المرحلة الانتقالية وسياسات المستقبل" بيروت: مؤسسة الدراسات الفلسطينية، 1997.
- النقيب، فضل، نحو صياغة رؤية تنموية فلسطينية، معهد أبحاث السياسات الاجتماعية والاقتصادية، ماس، رام الله- فلسطين، 2002.
- المنسي، كامل، العمالة الفلسطينية، البطالة والفقر، مركز البيوقراطية وحقوق العاملين في فلسطين، أيار، 2000.
- ابو شكر، عبد الفتاح، استراتيجية التشغيل متوازن المدى في فلسطين 2000-2004، مكتب العمل الدولي ووزارة العمل الفلسطينية، رام الله- فلسطين، 2000.
- برنامج الأمم المتحدة الإنمائي، الصندوق العربي للإنماء الاقتصادي والاجتماعي، تقرير التنمية الإنسانية العربية للعام 2002: حلقة الفرض للإنجاز القادمة، 2002.
- داود، يوسف، سياسة الإنفاق الحكومي في السلطة الوطنية و مدى ملائمتها لاحتياجات القطاع الخاص، ورقة عمل غير منشورة، مركز التجارة الفلسطيني، بالتربيه، رام الله، 2002.
- عبد الكريم، نصر، و نائل موسى، الموازنة الفلسطينية (1995-2000) دراسة تحليلية للتطورات والاتجاهات في السياسة المالية العامة، مجلة جامعية التحاج-العلوم الإنسانية المجلد 14، العدد 2، 2002.
- عقل، متهى، و عبد الرزاق فراج، التنمية الاجتماعية في فلسطين، خمس سنوات بعد انعقاد قمة كوبنهاغن، مركز بيسان للبحوث والإنماء، رام الله- فلسطين، 2000.
- مكحول، باسم وآخرون، سياسات تحسين القدرة الاستيعابية للعمل في الضفة الغربية وقطاع غزة: البذائع المتاحة، معهد أبحاث السياسات الاجتماعية والاقتصادية، ماس، رام الله- فلسطين، 2001.
- الجعفري، محمود، والعارضة، ناصر (2002) السياسات التجارية والمالية الفلسطينية وتأثيرها على العجز في الميزان التجاري والعجز في الموازنة، معهد أبحاث السياسات الاقتصادية الفلسطيني (ماس)، القدس، ورام الله- فلسطين.
- الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني (2010)، مسح القوى العاملة، دورة (ثوز -أيلول، 2010)، الربيع الثالث 2010، تقرير صحفي لنتائج مسح القوى العاملة، رام الله - فلسطين.
- _____, مسح القوى العاملة الفلسطيني: التقرير السنوي 2011، رام الله- فلسطين.
- _____, إحصاءات التجارة الخارجية الم拙ودة، السلع والخدمات، 2011، نتائج أساسية، رام الله: فلسطين.
- (2012) تقرير الناتج المحلي الإجمالي حسب القطاع الموسسي بالأسعار الجارية والثابتة 1997-2000، رام الله ، فلسطين.
- (2012)، السياسات القومية بالأسعار الجارية والثابتة 1994-2000، رام الله - فلسطين .
- (2008)، التعداد العام للسكان والمساكن والمنشآت 2007، المشاكل الاقتصادية - النتائج النهائية- رام الله - فلسطين.
- _____, تقرير أهم معالم الفقر في الأراضي الفلسطينية، 2004-2009 وفقاً للمنهجية الجديدة لتقديرات معدلات الفقر لعام 2010، الموقع الإلكتروني، 2010/11/4.
- سلطة النقد الفلسطينية، التقرير السنوي 2005-2012، رام الله - فلسطين.
- صبيح، ماجد حسني (2005)، القوى العاملة الفلسطينية في إسرائيل والمستعمرات 1995-2003، الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني، رام الله - فلسطين.
- _____, فجوة الادخار وسياسات الخد من تعاظمها في الاقتصاد الفلسطيني للفترة 1994-2009، مجلة جامعة القدس المفتوحة للأبحاث والدراسات، (بحث قيد النشر).

- عبد الكريم، نصر (2005)، نحو توظيف أربع للمساعدات الخارجية المقدمة للشعب الفلسطيني، معهد أبحاث السياسات الاقتصادية الفلسطينية (ماس) القدس ، ورام الله—فلسطين.
- عبد الكريم، نصر(2010)، المساعدات الأوروبية للفلسطينيين، ورقة عمل مقدمة في مؤتمر السياسة الخارجية الأوروبية والقضية الفلسطينية- مركز الريتونة للدراسات والاستشارات-. بيروت-لبنان، 2-11-2010.
- مؤتمر الأمم المتحدة للتجارة والتنمية (الأونكتاد). التقرير السنوي عن الأوضاع الاقتصادية في فلسطين. ايلول 2012.
- وزارة التخطيط والتنمية الإدارية، خطة الإصلاح والتنمية الفلسطينية 2008-2010، رام الله—فلسطين.
- _____، (2010)، التقرير الوطني حول السياسات الاجتماعية التكاملية في فلسطين 1994-2008، رام الله — فلسطين.
- مركز أطلس للدراسات الإسرائيلية، حتى لا تخسر النصر: قراءة في الحرب الأخيرة على غزة، 2012.
- الطبع، ماهر تيسير، حصاد إقتصاد غزة خلال عام 2012، تقارير إقتصادية خاصة، كانون أول-2012.
- صندوق النقد الدولي، الوضع الراهن وآفاق التطورات الاقتصادية لكل من الضفة وقطاع غزة، تقرير خبراء الصندوق لاحتماعلجنة الإرتباط الحاضنة، نيويورك، ايلول 2012.
- الأونكتاد (2012) تقرير عن المساعدة المقدمة من الأونكتاد إلى الشعب الفلسطيني: التطورات التي شهدتها الأراضي المحتلة. مذكرة من أمانة الأونكتاد. TD/B/59/2
- طبر، ليندا (2012) المساعدة الإنسانية: تفكيل المقاومة والإستعمار — نحو البداول التضامنية. مركز دراسات التنمية، جامعة بيرزيت.
- هبية، آدم (2012) التنمية ضمن السياق الإستعماري: التصدي لواقع الصراع في فلسطين، مركز دراسات التنمية، جامعة بيرزيت.
- ماس — معهد أبحاث السياسات الاقتصادية الفلسطينية والجهاز المركزي للإحصاء وسلطة النقد الفلسطينية (2012)، المرقب الاقتصادي والإجتماعي، رقم 30. فلسطين: رام الله.
- صبيح، ماجد حسني (2008)، أثر سياسة الحصار الإسرائيلي على تطور الموارزنة العامة الفلسطينية في الفترة 2001-2006، المجلة العربية للإدارة، المجلد العدد الثاني، كانون أول، المنظمة العربية للتنمية الإدارية، القاهرة .
- عبد الكريم، نصر، وصبيح، ماجد (2011)، رؤية بديلة للاقتصاد الفلسطيني من منظور يساري — دراسة مجتمعية، مركز دنصار للدراسات التنمية، رام الله — فلسطين .
- قانون نظرية الدخل رقم (17)، لسنة 2008، وقانون نظرية الدخل الفلسطيني العالمي رقم (2) لسنة 2008، فلسطين، وقرار بقانون رقم (8) لسنة 2011 ، الواقع الفلسطيني (الجريدة الرسمية)، عدد ممتاز (5)، 2011/10/24.
- مؤتمر الأمم المتحدة للتجارة والتنمية (الأونكتاد)، (2009) سياسات بديلة للتنمية الفلسطينية المستدامة و تكوين الدولة، الأمل المتحدة، نيويورك حنيف، الموقع الإلكتروني.

ثانياً: المراجع باللغة الإنجليزية

- ILO. Poverty and Employment in Africa: Issues and Evidence. Recovery and Reconstruction Development. International Labour Office: Geneva. 2001.
- Jagdish Bhagwati. Immiserizing Growth: A Geometric Note. Review of Economic Studies, 25. 1985.
- Khalidi, Raja (2011). Conference paper "The Palestinian National Development Plan 2011-2013: What it is, What it isn't, and What it should be." Centre for Development Studies, Birzeit University, June 2011.
- Khan, A. R. Employment Policies for Poverty Reduction. Issues in Employment and Poverty, Discussion Paper No. 1. Recovery and Reconstruction Department, International Labour Office: Geneva. 2001.
- Raja, Chelliah. Significance of Alternative Concepts of Budget Deficit. IMF Staff Paper. Washington. DC: IMF. 1973.
- Sen, Amartya. Human Development and Financial Conservatism. World Development 26 (4). 1998.
- Sloman, John. Essentials of Economics. Fifth edition. Prentice Hall. 1998.
- Srinivasan, T. N. Growth and Poverty Alleviation: Lessons from Development Experience. Working Paper No. 17. Asian Development Bank Institute: Tokyo. 2001.
- Stiglitz, Joseph. Towards New Paradigm for Development: Strategies, Policies and Processes. Prebisch Lecture. UNCTAD: Geneva. 1998.
- Tiwari, A. C. Budgetary Control and Reforms, in Mathur, B. P., editor. Budgetary Reforms and Expenditure Management in Government. National Institute of Financial Management. New Delhi, India. 1999.
- Todaro, Michael. Economic Development. Fifth edition. Longman House. 1994.

تعقيب:

م. مازن سنقرط (وزير الاقتصاد الوطني الأسبق، رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لشركات سنقرط العالمية)

في معرض التعقيبِ البناء والنقد الموضوعي للدراسة البحثية حول التداعيات الاقتصادية لـ حل السلطة الوطنية الفلسطينية التي أعدّها الدكتور نصر عبد الكريم ، وسعياً نحو إثراء الدراسة بالمزيد من الإقتراحات والأراء المستندة إلى تجربتنا العملية وخبرتنا التراكمية التي اكتسبناها خلال مسيرتنا وأخراطنا في المجال الاقتصادي الفلسطيني بقطاعيه العام والخاص وبكلفة مكوناته وأنشطته ومراحله المتلاحقة بدءاً من العام 1967 ولغاية هذه اللحظة ، نقول بداية بأنَّ الباحث الكريم قد بالفعل بذلَّ جهوداً يستحقُّ عليه الشكر والتقدير منا جميعاً ، إذ تحدثَ منهجيّة علميّة وفكريّة تفصيليّة عن كافة الأنشطة الاقتصادية والمالية والمصرفية والإجتماعية والإستثمارية والأمنية والتعليمية والصحّيّة وغيرها من القضايا التي ستتأثّر بشكلٍ كبير - سلباً أو إيجاباً - بقرار حل السلطة الفلسطينية ، ومنها على سبيل المثال لا الحصر القضايا المتعلقة بالمناخ الإستثماري والمصري والعاملة والبطالة والناتج المحلي والتجارة المحلية والإقليمية والخارجية ، إضافةً إلى دور المؤسسات الراعية لهذه الأنشطة الاقتصادية المختلفة سواء كانت محلية أو إقليمية أو دولية . وفي المُحاصلة تخلصُ الدراسة إلى التأكيد بأنَّ التداعيات المنبثقة عن قرار حل السلطة الوطنية الفلسطينية ستكونُ كارثيّة بكلِّ ما في هذه الكلمة من معنى ، سواءً حدثَ هذا الأمر طوعاً بقرارٍ وطنيٍّ وعربيٍّ إجماعي أو قسراً كنتيجةٍ حتميّة لتفاقُم الأزمة المالية المتزايدة التي تُعاني منها السلطة الوطنية الفلسطينية منذُ سنوات ، والتي تحولَّ بينها وبين قدرتها على الوفاء بالتزاماتها ومسؤولياتها تجاه الشعب الفلسطيني بكافة مكوناته وأطيافه وأماكن تواجده .

ولأنَّ حِيلولة دون التّكّار والإسهام في الحالات والتداعيات التي تناولها الباحث بالسرد والتحليل في دراسته ، نوجزُ فيما يلي ما نرى أنه حديثٌ بمزيدٍ من البحث والتحليل العلمي والموضوعي ، إضافةً إلى بعض التداعيات التي لم ترد في الدراسة ، أو وردت شدراً دون إغناطها بما تستحقُه من الأهمية والبحث والتحليل :

أولاً : مرحلة ما بعد احتلال 1967

عمدت قوّات الاحتلال الإسرائيلي منذ تاريخ 1967 مولغاية اتفاق أوسلو عام 1994 وما نتج عنه من اتفاق باريس الاقتصادي ، إلى استنزاف كافة موارد الشعب الفلسطيني وكسر إرادته وإتّزاع حرّيته من خلال إجهاض كافة محاولاته لبناء اقتصادٍ وطنيٍّ حرٌ قادر على الثبات والتطور والديمومة ، إضافةً إلى استمرارها بتغيير الواقع السكاني والجغرافي والبيئي من خلال مصادرة الأرضي وبناء المستوطنات عليها وسياسات التهويد المتواصلة لمدينة القدس ومناطق الضفة الغربية وقطاع غزة ، وفوق ذلك كله استنزاف المواطن الفلسطيني من خلال الضرائب المفروضة عليه والغرامات والمخالفات والجبايات وغيرها دون أن يكون له مقابل ذلك آلية خدماتٍ تذكرُ سواء في المجالات الصحية أو الإجتماعية أو الاقتصادية أو التعليمية أو التنموية . ولتحقيق ذلك أنشأت إسرائيل خلال هذه الفترة الإدارية المدنية وأوحدت فيها الدوائر الإدارية المختلفة ، ومنها ما يتعلّق بإدارة الشأن الاقتصادي من خلال ما سمي في حينه بضابط الصناعة والتجارة ، ضابط العمل ، ضابط البنية التحتية وغيرهم . وكانت المرجعيات لهذه الدوائر قيادات عسكرية وأمنية ، وبالتالي كانت البرامج والأدوات التنفيذية تعمل على عدم توسيع البيئة الإستثمارية في المناطق المحتلة بما فيها القدس . وإذا نظرنا إلى المؤشرات الاقتصادية والمالية آنذاك سنجد في الأغلب أنها كانت صغيرة فضلاً عن توجيه الاقتصاد الفلسطيني لخدمة

الاقتصاد الإسرائيلي سواء من ناحية العمالة الرخيصة وتفريغ الأراضي الفلسطينية وبالتحديد القرى تحت إغراءات العمالة في إسرائيل مما أدى إلى أن تكون هذه الأراضي الفارغة فرصة سانحة للتوسيع الاستيطاني ومصادرة الأراضي .

وقد أعطت إسرائيل الميزة النسبية في توسيع قاعدتها الإنتاجية في الصناعة والزراعة والخدمات بالإضافة إلى التأقلم مع الثقافة الاستهلاكية للمنتجات الإسرائيلية التي كانت تعود في النهاية على أسرهم ومجتمعهم المدني . إضافة لذلك كان الخد من منح التراخيص للمشاريع الاستثمارية الكثيرة بما في ذلك ربط الكثير من التراخيص بملفات أمنية ، وربطها بما سمي بروابط القرى وأجهزة أخرى أوجدها الاحتلال حرصاً على توفير الموارد والإيرادات من المشغلين الفلسطينيين سواء عن طريق الضرائب والرسوم والغرامات وغيرها من الوسائل التي ابتكرت بأدوات عسكرية . وهذه الإيرادات كانت تصرف بدون ميزانيات شفافة واضحة على كوادر وأجهزة الحكم العسكري ودوائر الإدارة المدنية ، والفائض منها يذهب لقضايا متعلقة بالأنشطة الاستيطانية أو الإسقاطات الأمنية .

ثانياً : مرحلة ما بعد اتفاق أوسلو عام 1994

تضمنت هذه المرحلة اتفاق باريس الاقتصادي ، وتم إنشاء السلطة الوطنية الفلسطينية بما في ذلك الوزارات والمؤسسات التي تعنى بالشأن الاقتصادي والمالي والمصرفي ، حيث نقل الاقتصاد مجيء السلطة الوطنية نقلة نوعية بحكم وضوح المرجعيات وتوفّر بيئةٍ إستثمارية تتمتع بمحفظةٍ واسعةٍ من القوانين والتشريعات التي استطاعت أن تقنع بمحفوها الإقتصادي ورسالتها السياسية استقطاب الإستثمارات من داخل فلسطين وبعض الإستثمارات الخارجية ، وبدأت السلطة تعمل جاهدة على إظهار الاقتصاد الفلسطيني بأنه اقتصاد يتمتع بخصوصية من حيث إبرام الاتفاقيات الاقتصادية والتجارية مع الكثير من دول العالم ، بما في ذلك بناء المؤسسات .

ثالثاً : مرحلة الإنقسام الفلسطيني وتأثيرها

إضافة إلى تأثيرها على السياسة الفلسطينية لها تأثيرات اقتصادية ومالية مباشرة وغير مباشرة ، سواء على المالية والإيرادات والتشغيل والعملة والتعامل مع الأطراف الخارجية والدول المانحة ، وصعيد التجارة البينية بين الضفة وغزة وغيرها ، بما فيها بعض القوانين والتعليمات المختلفة بالضفة الغربية وقطاع غزة . وهنا نعود إلى موضوع الدراسة حيث أن قطاع غزة قد أصبح بوضعه الحالي كياناً اقتصادياً مستقلاً إلى حدٍ ما ، وجزء منه يتعاطى بالتجارة المنظمة من حيث الواردات وال الصادرات وأجزاء أخرى لا تتعاطى بالتجارة المنظمة ، وبالإشارة إلى تداعيات حل السلطة لا أرى أن هذا الموضوع سيكون له تأثير مباشر على قطاع غزة بحكم الرؤية الإقليمية والدولية السياسية لقطاع غزة على أثر الإنسحاب أحادي الجانب من القطاع في أيلول 2005 .

ثالثاً : القدس

بعد بناء جدار الفصل والضم العنصري وعزلها بالكامل عن بقية مدن الضفة الغربية ، حيث تحكم إسرائيل بالكامل في إدارة الشأن الاقتصادي والإجتماعي في المدينة بأساليب وبرامج تخدم خنق المدينة إقتصادياً وإهاء تبعاتها القانونية والسياسة عن الضفة الغربية ، بالإضافة إلى السياسات والبرامج الضاغطة على تحرير السكان الأصليين بالخروج من المدينة المقدسة ، وهذا يؤكّد بأن موضوع القدس وللأسف في المرحلـى الحالية هو محسوم إسرائيلياً ، وفي حال حل السلطة لن يضيف ذلك جديداً على الشأن الاقتصادي لمدينة القدس ، والتقرير الذي صدر من مؤسسة UNCTAD يشير إلى الوضع الاقتصادي الضعيف والمش في مدينة القدس .

رابعاً : المخطة الأخيرة

بعد هذه المخططات المختلفة تؤكد كما يؤكد الجميع بأن الشأن الاقتصادي وبالتحديد بعد حل السلطة يعود لأسباب سياسية بامتياز ، ونحن على قناعة بأنه لا يوجد هناك إرادة فلسطينية بما فيها الفصائل الفلسطينية في الضفة وغزة ، ولا إرادة إسرائيلية ولا عربية ولا دولية حل السلطة ، ولكن في حالة إهيار هذا الكيان لأسباب أكبر من الإيرادات المحلية والإقليمية والدولية فإن التقسيمات الجغرافية التي قسمت بالأساس من إسرائيل ستجعل من قطاع غزة كياناً إقتصادياً مستقلأً بما في ذلك منظومة التجارة الخارجية من حيث الصادرات والواردات سواء كان ذلك عبر البحر بإجراءات أمنية مشددة عبر الموانئ التركية والقبرصية أو المعابر البرية مع مصر ، وهنا لا بد من العودة إلى أن موضوع القدس الذي يعتبر موضوع حل السلطة لن يكون له تأثير إقتصادي مباشر لأنها تم إقطاعها من الجغرافيا الفلسطينية منذ سنوات .

وهنا نبقي على أثر حل السلطة إقتصادياً على الضفة الغربية وبالتحديد المناطق الخاضعة للسلطة الوطنية وهي مناطق (أ) + (ب) والتي لا تتجاوز مساحتها 40% من أراضي الضفة الغربية . وفيما لو نظرنا إلى إهيار حقيقي للسلطة فإنها ستعيد إدارة الشأن الاقتصادي والمالي إلى الحكم العسكري القديم ، ولكن باقتصاد أضخم مما كان عليه الحال قبل عشرين عاماً ، ومعقد إلى حدٍ ما من حيث التشابكات والبرامج التي وصل إليها هذا الإقتصاد في الشأن الداخلي مع كافة الشركاء سواء كان ذلك في البنية المتعلقة بالتشريعات والقوانين من ناحية أو القضايا المتعلقة بالعلاقة بين القطاعين العام والخاص والتي يصعب بناؤها بين قطاع خاص متزم وطنياً وبين حكم عسكري يمثل وجه القطاع العام الجديد ، أو القضايا المتعلقة بين الشركاء الماليين ، ولكن القطاع الخاص الذي استطاع أن يجمع محفظة من الإيرادات تساوي حوالي 2.5 مليار دولار سنوياً سيكون بلا شك لقمة سائحة للحكم العسكري الجديد الذي سيقود المجتمع الفلسطيني بقبضة عسكرية وأمنية مختلفة حفاظاً على سياساته التوسعية المتمثلة في الإستيطان والتحكم في المعابر والحدود بما في ذلك الإستفادة الكبيرة من زيادة العمالة الرخيصة الفلسطينية واستقطابها في برنامج تنموي شامل يخدم الخطط التوسعية للحكومة اليمينية الإسرائيلية والاستفادة بما تبقى من الميزات النسبية المتوفرة للإقتصاد الفلسطيني .

ورشة العمل:

- د. نصر عبد الكرم: قدم الباحث تلخيصا للدراسة التي أعدها حول التداعيات المحتملة لحل أو الاميار السلطة:-
- يرتبط المشهد الاقتصادي في فلسطين بالمشهد السياسي والأمني، فمنذ عام 1994 وحتى يومنا هذا يمكن ملاحظة ذلك فالاداء الاقتصادي يتبع المشهد السياسي والأمني من حيث التذبذب بالصعود والهبوط.
 - خيار حل السلطة أو اختيارها سيعني الغاء اتفاقية أوسلو واتفاق باريس الناظم للعلاقة الاقتصادية بين السلطة الفلسطينية وأسرائيل.
 - يحكم البيئة الاقتصادية في فلسطين مجموعة من التشريعات والاطر القانونية التي أفرتها السلطة الفلسطينية ونصوص اتفاقية باريس وتطبيقاته على الأرض.
 - **سمات الاقتصاد الفلسطيني:**
 1. هيمنة قطاع التجارة والخدمات على القطاعات الانتاجية الأخرى.
 2. هيمنة الانفاق العام على حساب الاستثمارات الخاصة.
 3. اتساع التباين بين مستويات الاجور ومستويات الأسعار.
 - يوجد امكانية لحدوث تغيرات في هيكلة الاقتصاد الفلسطيني بعد الحل أو الاميار فمثلاً يعود قطاعي الزراعة والصناعة للهيمنة على قطاع الخدمات.
 - على مستوى نمو الناتج المحلي من الواضح انه سيتراجع بشكل كبير، فمن الممكن أن يتراجع نمو الناتج المحلي من 15% - 20%، لأن حل أو اختيار السلطة سيربك الحركة الاقتصادية. حيث ستترفع معدلات الفقر والبطالة في الضفة الغربية وقطاع غزة، لأن نسبة كبيرة من موظفي القطاع العام (تصل لحوالي 100 ألف موظف) سيفقدون عملهم. هذا الوضع سيستمر لفترة من الزمن حتى يتکيف الاقتصاد الفلسطيني مع الوضع الجديد (ويستفيد) من وضع الاقتصاد الإسرائيلي وهذا يحتاج إلى وقت حتى يأخذ هذا المأمور. كما سيتراجع قطاع الخدمات بشكل كبير.
 - القطاع الأكثر تأثراً وتراجعاً سيكون قطاع المالية العامة حيث ينفق القطاع العام حوالي 3.5 مليار من حجم اقتصاد 9 مليار دولار ونصف دولار حوالي 40%. وهذا يعني توقف الانفاق الذي يقوم فيه القطاع العام، حيث سيتم تسريح عدد كبير من الموظفين وهذا يكون تأثير قطاع المالية العامة تأثيراً مركباً يشمل الحركة الشرائية والحركة التجارية والقدرة على التوظيف والخدمات والأمن الداخلي ومشاريع البنية التحتية.
 - تأثير المالية العامة على القطاع المصرفي كبير جداً حيث يقدم قروض للحكومة تصل إلى 1.200 مليار دولار إضافة لقروض لموظفي القطاع العام وكفلاتهم تصل لحوالي 700 مليون دولار. وهذا يؤدي إلى توقف الموظفين والقطاع العام عن سداد ديونهم.
 - المطلوب من سلطة النقد مواجهة المخاطر التي قد تصيب القطاع المصرفي المرحلة القادمة مراكمة احتياطي النقد من البنوك لمواجهة المخاطر السياسية وترفع النسبة لهذا الاحتياطي سنوياً اختيارياً واجبارياً، وان تحاول ان تصفي الائتمان الذي يعطى للقطاع العام والعاملين فيه. والحصول على ضمانات دولية لتسديد القروض.
 - التوظيف العام والعمل في إسرائيل أحد التداعيات على المستوى الكلي، التوظيف العام واضح ان 100 ألف موظف سيذهبون الى سوق العمل وسوق الضفة الغربية لن يستوعبهم وبالتالي سيترسبون في أماكن أخرى. من المرجح ان تقوم

اسرائيل تسهيل عودة العمال للاقتصاد الاسرائيلي لأنه اقل كلفة اقتصادية واجتماعية على اسرائيل ويخفظ جزء من عدم الاضطراب لأنهم معنون بالسيطرة على المناطق التي احتلوها.

• القطاع التجاري سيتراجع، حيث من المرجح تراجع الواردات بسبب ان قدرة الناس على الاستهلاك ستتراجع والناس ستعود للزراعة والاساليب التقليدية. بالنسبة للصادرات لن تتضرر بنفس القدر التي تتضرر فيها الواردات حيث من المتوقع أن تقوم اسرائيل بتسهيل وصول بعض الصادرات الفلسطينية لسوقها. ومن الممكن ان تستمر الصادرات للعام الخارجي.

• سوق فلسطين للأوراق المالية قيمته السوقية 2.700 مليون دولار هذا القطاع في حال حل السلطة لا يمكن السيطرة سيتراجع كل يوم ما قيمته 5% لمدة شهر وربما لا يبقى في السوق إلا من لديه ثقة وإيمان بقدرة السوق على العودة. ومن المتوقع أن تكون خسارة هذا السوق أكثر من 50%.

• يتم اتفاق حوالي 300 مليون دولار على الشروط الاجتماعية، هذا الانفاق في حال حل أو الاميار السلطة سيتبخر.

• تداعيات على الاميار على منظمة التحرير الفلسطينية والشتات الفلسطيني سيكون كبير خاصة بعد الحاق موازنة م ت ف بموازنة السلطة الفلسطينية.

• تداعيات الحل والاميار على قطاع غزة الضرر سيكون اقل حيث ان هناك كيانية سياسية بل سيكون فرصة في قطاع غزة لتأخذ دورا اكبر بعد السلطة الوطنية في رام الله وضعف م ت ف، تصبح غزة بؤرة استقطاب اكبر وافتتاح اكبر وتحول تجارة الانفاق إلى تجارة رسمية عبر العالم العربي. وبالتالي الخطورة كبيرة جدا على المستوى السياسي إذا حلت السلطة في ظل الانقسام. على المستوى الاقتصادي سسيتضمرر قطاع غزة خاصة أن حوالي 40% من ميزانية السلطة تصرف على غزة.

د. سمير عبدالله: اثار مجموعة من النقاط المرتبطة بعملية الحل او الاميار وتداعياتها:-

- الدوائر الحاكمة في إسرائيل تتمىء الاميار السلطة ولكن لا تريد ان يأتي هذا الزوال من خالها.
- في حال قامت السلطة بحل نفسها سينهار الاقتصاد الفلسطيني كاملا.
- الاقتصاد الفلسطيني هو اقتصاد خدمي منذ الثمانينات.
- لا يوجد سبب لاسرائيل لإلغاء اتفاق باريس لأنها مستفيدة منه.
- من الصعب أن يتم فتح سوق العمل في إسرائيل في ظل الوضع الأمني السيء، بل ستعمل إسرائيل على تسهيل السفر للعمل في الخارج والمigration.

م. مازن سنقرط: قدم شرحا لوضع الاقتصاد الفلسطيني والتداعيات المرتبطة بعملية الحل والاميار:-

- ما بين 1967 وأسلو كانت القضايا الاقتصادية تدار من قبل الادارة المدنية الإسرائيلية، ومع ذلك استطاع القطاع الخاص العمل بنطاق محدود.
- ما بعد أسلو لغاية 2007 تم استقطاب استثمارات كبيرة ومشاريع اقتصادية واصبح تنظيم أفضل للعلاقات الاقتصادية.
- بعد 2007 تراجعت التجارة البينية بين الضفة الغربية وقطاع غزة نتيجة الانقسام.
- القدس خارج المعادلة سواء بقيت السلطة أو الاميار.

- في حال حدوث الانهيار التأثير على قطاع غزة سيكون اقل، ومن الممكن أن يجري ترتيبات جديدة لقطاع غزة.
- في حال الانهيار ستقوم اسرائيل بمحاباة الضرائب وستقوم بصرفها على المستوطنات وسيتم استخدام العمال الفلسطينيين في المستوطنات.

محاور النقاش

- هل يوجد سيناريو في مجال الاقتصاد بعيد تصريف وظيفة السلطة دون التأثير على المهدف السياسي للفلسطينيين بالوصول للدولة.
- اسرائيل لديها خيارات البقاء على هذه المؤسسة وتسليمها للفلسطينيين على نمط روابط القرى أو البقاء على هذه المؤسسة وإدارتها من قبل ضباط اسرائيليين.
- يجب الخروج من المأزق الذي يعيشه الفلسطينيين وان تضع الحركة الوطنية استراتيجيتها للمرحلة القادمة.

اليوم التالي – المشاركون في ورشات العمل

#	الاسم	المؤسسة
1	ابراهيم البرغوثي	مساواة
2	احمد الهندي	سلطة المياه
3	احمد قريع "ابوعلاء"	المجلس الاستشاري/فتح
4	المعتز عبادي	سلطة المياه
5	انور ابو عماش	مؤسسة التعاون
6	اياد الزيتاوي	سلطة النقد
7	امين مقبولي	امين سر لمجلس الثوري لحركة فتح
8	أيمن دراغمة	المجلس التشريعي الفلسطيني
9	ايها ب شحادة	وزارة العدل
10	أحمد السرغلي	شركة الاتصالات
11	باسم التميمي	المنظمات الشعبية
12	بثينة حдан	وزارة الاتصالات
13	بسام الأقطش	هيئة التدريب العسكري
14	بصري صالح	وزارة التربية والتعليم
15	بيتر كروز	جامعة بوسطن
16	تيسير الزبرى	مركز الدفاع عن الحريات
17	جاکوب هوجلیت	ضيف/ شريك / نوريف
18	جمال زقوت	فدا
19	جميل رباح	وحدة دعم المفاوضات
20	جهاد البدوي	وزارة الصحة
21	جهاد الوزير	محافظ سلطة النقد
22	جهاد حرب	PSR

جهاز شوملي	23
جهاد مشعل	24
حازم غيث	25
حسن ابو شلبيك	26
حنان عبد النور	27
حنان عشراوي	28
خالد اشتية	29
خالد العسيلي	30
خليل الرفاعي	31
خليل الشقاقي	32
د. امية خماش	33
دادود درعاوي	34
راضي الجراغي	35
رضا عوض الله	36
رولاند فريديريك	37
سامر فرح	38
سامي الصعيدي	39
ستيفاني هيثن	40
سعید الهموز	41
سعید زید	42
سفیان ابو زایدہ	43
سلام الزاغة	44
سمیر عبدالله	45
سیرجیو جارسیا	46

سلطة النقد	شاكر صرصور	47
سلطة النقد	شحادة حسين	48
رئيس سلطة المياه	شداد العتيلي	49
مجموعة الهيدرولوجيين الفلسطينيين	شيرين زيدان	50
فدا	صالح رافت	51
مستشار الرئيس لشؤون تكنولوجيا المعلومات	صبرى صيدم	52
الامن الوطنى	صدام عمر	53
وزير الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات	صفاء ناصر الدين	54
نائب السفير المصري	طارق طايل	55
وزارة الصحة	طريف عاشور	56
مجلس تنظيم قطاع الكهرباء	ظافر ملحم	57
مجموعة الهيدرولوجيين الفلسطينيين	عبد الرحمن التميمي	58
شركة الاتصالات	عبد المجيد ملحم	59
هيئة التدريب العسكري	عبد الناصر مسعود	60
جايكا	عبدالناصر مكي	61
شبكة المنظمات البيئية	عبير البطة	62
أمان	عزمي الشعيبى	63
PSR	عزيز كايد	64
PSR	علاء لحوح	65
المجلس التشريعى الفلسطينى	علاء ياغى	66
وزير التعليم العالى	علي الجرباوى	67
شركة كهرباء محافظة القدس	علي حمودة	68
الأمن الوطنى	علي عمر	69
ديوان الرئاسة	علي نزال	70

جامعة بيرزيت	عمر الدويك	71
اللجنة الوطنية لحق العودة	عمر عساف	72
جامعة بيرزيت	غسان الخطيب	73
مؤسسة الحق	فادي قرعان	74
مجلس القضاء الاعلى	فارس سباعنة	75
وزير الصحة السابق	فتحي ابو مغلي	76
مركز كارتر	فجر حرب	77
المجلس الثوري/فتح	فدوى البرغوثي	78
المجلس التشريعي الفلسطيني	فضل حمدان	79
NOREF	فلورنس مانديلوك	80
وزارة الاتصالات	فولريد الزريا	81
باحث	فيصل عورتاني	82
نادي الاسير	قدورة فارس	83
المجلس التشريعي الفلسطيني	قيس عبد الكريم	84
NOREF	ماريو أجويري	85
قطاع خاص	مازن سنقرط	86
التوجيه السياسي والوطني	محمد الفقيه	87
صحافي	محمد دراغمة	88
سلطة النقد	محمد عارف	89
شركة واصل	محمد عطون	90
وزارة الصحة	محمد عودة	91
وزارة العدل	محمد هادية	92
الاستخبارات العسكرية	محمود هارون	93
باحث / الاتصالات والبريد	مشهور أبو دقة	94

وزارة الصحة	معنصم الحمود	95
وكيل وزارة الصحة السابق	منذر الشريف	96
قطاع خاص	منيب المصري	97
وزارة التربية والتعليم	منير البرغوثي	98
صندوق تطوير الجودة	موسى الشوقي	99
صندوق تطوير الجودة	موسى حج حسن	100
المجلس الثوري/فتح	نايف سويطات	101
قطاع خاص	نبيل المصري	102
فتح - وزير سابق	نبيل عمرو	103
دائرة شؤون المفاوضات	نتاشا كارمي	104
جامعة بيرزيت	نصر عبد الكريم	105
المجلس الاستشاري/فتح	نصر يوسف	106
جامعة بيرزيت / وزير التربية والتعليم السابق	نعميم أبو الحمص	107
وزارة الصحة	نعميم صبره	108
رئيس مشروع الشرق الاوسط للولايات المتحدة	هنري سيجمان	109
الهلال الاحمر الفلسطيني	وائل قعдан	110
الامن الوطني	وسام عطوان	111
لجان العمل الصحي	وليد ابو راس	112
مصلحة مياه محافظة القدس	وليد الهوادلي	113
PSR	وليد لدادوة	114
UNDP	يوسف عدوان	115

نتائج أهيارات السلطة أو حلها على قضايا فلسطينية مركبة

كانون أول (يناير) - تشرين أول (أكتوبر) 2013

بادر المركز الفلسطيني للبحوث السياسية والمسحية للقيام بمشروع سياساتي يجتبي لدراسة الظروف التي قد تواجه المجتمع والسياسة الفلسطينية في ظل تبلور وضع لا تتمكن فيه السلطة الفلسطينية من القيام بوظائفها. هدف هذه المبادرة إلى فحص نتائج أهيارات السلطة أو حلها على مجموعة من القضايا المركبة التي تهم الفلسطينيين وذلك من خلال انتاج سلسلة من الأوراق التي تبحث التحديات العشر الرئيسية التي ستواجه الفلسطينيين في حيائهم السياسي والاجتماعية والاقتصادية والأمنية. توجد ثلاثة سيناريوهات قد تؤدي إلى خلق وضع لا تتمكن فيه السلطة الفلسطينية من القيام بأداء واجباتها. (1) قد تقوم إسرائيل الولايات المتحدة بفرض عقوبات مالية وإدارية وسياسية عليها. (2) قد تصلك القيادة الفلسطينية ومنظمة التحرير إلى استنتاج بأن حل الدولتين لم يعد ممكناً وأن الأفضل البحث عن وسائل نضالية أخرى وأن وجود السلطة الفلسطينية لم يعد ضرورياً. (3) قد تتفاقم الأزمة المالية والسياسية الفلسطينية وقد يتبعها إضرابات ومظاهرات شعبية ضد السلطة مما قد يضعف السلطة ويُشجع إظهار تحديات صدتها من أطراف مختلفة قد تعود الجموعات المسلحة للظهور علينا مما قد يؤدي إلى إضعاف السلطة بحيث قد لا تستطيع القيام بوظائفها المتوقعة منها.

للمبادرة ثلاثة أهداف:

1) تحديد مغزى أهيارات السلطة وتوقفها عن العمل من خلال - تحديد طبيعة المشكلة المحددة (حسب الموضوع المخصص للورقة)، وتحديد حجم وخطورة المشكلة، وتحديد طبيعة التحديات التي يخلقها كل ذلك للمجتمع الفلسطيني وللقيادة والحركات الفلسطينية. 2) تحديد مجموعة من الخيارات السياسية (حسب الموضوع التي يمكن اللجوء إليها لمواجهة التحديات وتقليص حجم المشكلة أو احتواها) كما قد تتناول الخيارات مدى الاستفادة الممكنة من الأزمة لخدمة أغراض العمل الوطني الفلسطيني. 3) وضع مجموعة من التوصيات الموجهة لمنظمة التحرير للسلطة الفلسطينية وللحركات والأحزاب وفصائل العمل الوطني والإسلامي للحركات والأطر الشعبية وللمجتمع والمنظمات غير الحكومية. دور المجتمع المدني في تقديم الخدمات بشكل المركز فريقاً من 30 فرداً من الباحثين والخبراء في مجالات الاقتصاد والمال والأمن الداخلي وفرض النظام والقانون، الصحة، التعليم، والاتصالات، والماء والطاقة والقضاء والحكم المحلي والقضايا المدنية والسياسية ومستقبل حل الدولتين. طلب من الباحثين والخبراء بحث تداعيات غياب السلطة والخيارات المتاحة أمام الفلسطينيين في مواجهتها واستعراض توصياتهم ثم مناقشة المسودات الأولية للأوراق في ورشات عمل متخصصة وقام خبرين بمراجعة نقدية لكل ورقة.

سيصدر المركز تقريراً نهائياً يرتكز على نتائج الأوراق المتخصصة وورشات العمل والمقابلات والأبحاث التي يجريها المركز. سيقدم التقرير النهائي ملخصاً لتداعيات غياب السلطة ومناقشة للقضايا التي يطرحها ذلك على صانع القرار الفلسطيني ويخلاص إلى توصيات محددة.

المركز الفلسطيني للبحوث السياسية والمسحية

شارع الإرسال، ص.ب 76 رام الله، فلسطين

ت: +970-2-2964933

ف: +970-2-2964934

pcpsr@pcpsr.org

www.pcpsr.org